

Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО

«Сибирский федеральный университет»

институт

«Экономика и менеджмент»

кафедра

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой

И. В. Панасенко

подпись инициалы, фамилия

« ____ » _____ 2017 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика

код — наименование направления

Совершенствование эффективности деятельности предприятия
(на примере ПАО «Коммунаровский рудник»)

тема

Руководитель _____ доцент, к.э.н. _____ О. Н. Недзельская

подпись, дата должность, ученая степень инициалы, фамилия

Выпускник _____ О. Н. Филиппова

подпись, дата инициалы, фамилия

Абакан 2017

Продолжение титульного листа бакалаврской работы по теме
Совершенствование эффективности деятельности предприятия (на
примере ПАО «Коммунаровский рудник»)

Консультанты по
разделам:

Теоретическая часть

наименование раздела

подпись, дата

О. Н. Недзельская

инициалы, фамилия

Аналитическая часть

наименование раздела

подпись, дата

Т. И. Островских

инициалы, фамилия

Проектная часть

наименование раздела

подпись, дата

инициалы, фамилия

Нормоконтролер

подпись, дата

Н. Л. Сигачева

инициалы, фамилия

РЕФЕРАТ
ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ
в форме бакалаврской работы

Тема выпускной квалификационной работы: «Совершенствование эффективности деятельности предприятия (на примере ПАО «Коммунарковский рудник»).

ВКР была выполнена на 98 страницах, с использованием 1 иллюстрации, 30 таблиц, 30 формул 2 приложение, 25 использованных источников, 11 листов иллюстративного материала (слайдов).

Ключевые слова: эффективность, рентабельность, показатели, новое оборудование, практическая значимость, выручка, затраты.

Автор работы (номер группы)

_____ О. Н. Филиппова
подпись инициалы, фамилия

Руководитель работы

_____ О. Н. Недзельская
подпись инициалы, фамилия

Год защиты квалификационной работы – 2017

Цель – разработка мероприятий по совершенствованию эффективности деятельности предприятия.

Задачи: проанализировать финансово – хозяйственную деятельность предприятия; разработать мероприятия по совершенствованию эффективности.

Актуальность темы обосновывается тем, что создание условий для высокоэффективного функционирования предприятия.

Научная и практическая новизна – представлен сравнительный анализ нового и ранее используемого оборудования. Выявлены преимущества позволяющие усовершенствовать эффективность деятельности предприятия.

Выводы – основными факторами совершенствования эффективности деятельности предприятия являются: модернизация производства; увеличение объемов добычи золота; сокращение издержек производства.

REFERAT der ABSCHLUSSARBEIT

Das Thema der Abschlussarbeit ist «die Verbesserung der Effizienz des Unternehmens (am Beispiel «Kommunarer Mine»).

Die Arbeit hat 98 Seiten, 1 Abbildung, 30 Tabellen, 30 Formeln, 2 Anhang, 25 Literaturquellen, 11 Blätter Anschauungsmaterial (Folien).

Stichworte: Effizienz ; Rentabilität; Indikatoren; neue Ausrüstung; die praktische Bedeutung ; der Erlös; Kosten.

Der Autor (Gruppennummer)

Unterschrift

E. A. Nikitina

Initialen, Nachname

Der Leiter

Unterschrift

O. N. Filippova

Initialen, Nachname

Das Jahr – 2017

Das Ziel – Entwicklung von Maßnahmen zur Verbesserung der Effizienz des Unternehmens.

Aufgaben: Analyse der Finanz – und Wirtschaftstätigkeit des Unternehmens; Entwicklung von Maßnahmen zur Verbesserung der Effizienz.

Die Aktualität dieses Themas wird durch die Tatsache, dass die Schaffung von Bedingungen für eine effiziente Funktionsweise des Unternehmens, benötigt wirtschaftlich die richtige Führung Ihrer Tätigkeit, die in größerem Maße offenbart sich die Fähigkeit, zu dessen Analyse.

Wissenschaftliche und praktische Neuheit – zeigt eine vergleichende Analyse der neuen und bisher eingesetzten Geräte. Identifiziert die Vorteile, die es ermöglichen, die Effizienz im Betrieb zu verbessern.

Schlussfolgerungen – die Hauptfaktoren der Verbesserung der Effizienz des Unternehmens sind: Modernisierung der Produktion; die Vergebung der Umfänge der Beute des Goldes; Reduzierung der Produktionskosten.

образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»

институт

«Экономика и менеджмент»

кафедра

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой

_____ И. В. Панасенко

подпись инициалы, фамилия

« ____ » _____ 2017 г.

ЗАДАНИЕ
НА ВЫПУСКНУЮ КВАЛИФИКАЦИОННУЮ РАБОТУ
в форме бакалаврской работы

Студенту Филиппова Ольга Николаевна

Группа ЗС – 73 Направление 38.03.01 Экономика
номер код наименование

Тема выпускной квалификационной работы Совершенствование эффективности деятельности предприятия (на примере ПАО «Коммунарковский рудник»)

Утверждена приказом по институту № 152 от 28. 02. 2017 г.

Руководитель ВКР Недзельская Ольга Николаевна доцент, к. э. н.
инициалы, фамилия, должность, ученое звание и место работы

Исходные данные для ВКР Бухгалтерская отчетность ПАО «Коммунарковский рудник»

Перечень разделов ВКР Теоретическая часть 1 Теоретические основы совершенствования эффективности деятельности предприятия
Аналитическая часть 2 Анализ финансово- хозяйственной деятельности ПАО «Коммунарковский рудник»
Проектная часть 3 Разработка мероприятий по совершенствованию эффективности деятельности предприятия

Перечень иллюстративного материала (слайдов): 1. Титульный лист.

2. Актуальность. 3 Введение. 4. Показатели эффективности. 5. Группировка статей баланса для анализа его деятельности. 6. Анализ результатов финансовой деятельности предприятия. 7. Анализ динамики финансовой деятельности предприятия производственной сферы. 8. Сравнение оборудования по техническим характеристикам. 9. Сравнение материально-технических ресурсов. 10. Сравнительный анализ затрат предприятия. 11. Анализ динамики результатов финансовой деятельности предприятия.

Руководитель ВКР

подпись

О. Н. Недзельская
инициалы и фамилия

Задание принял к исполнению

подпись, инициалы и фамилия студента

« 28 » 02 2017 г.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретическая часть Теоретические основы совершенствования эффективности деятельности предприятия.....	9
1. 1 Понятие и показатели оценки эффективности деятельности предприятия.....	9
1. 2 Основные направления повышения эффективности производства на предприятии.....	19
1. 3 Методика анализа эффективности деятельности предприятия.....	21
2 Аналитическая часть Анализ хозяйственной деятельности ПАО «Коммунаровский рудник».....	26
2. 1 Характеристика предприятия.....	26
2. 2 Анализ капитал.....	29
2. 3 Анализ финансовой устойчивости и ликвидности.....	44
2. 4 Анализ эффективности деятельности предприятия.....	50
2. 5 Управленческий анализ.....	54
2. 6 Заключительная оценка деятельности предприятия.....	56
2. 7 Экологическая деятельность предприятия.....	59
3 Проектная часть Разработка мероприятий по совершенствованию эффективности деятельности предприятия.....	63
3. 1 Обоснование предложенных мероприятий.....	63
3. 2 Эффективность предложенных мероприятий.....	67
Заключение.....	69
Список использованных источников.....	71
Приложение А.....	73
Приложение Б.....	86

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы обосновывается тем, что создание условий для высокоэффективного функционирования предприятия, требуется экономически правильного ведения их деятельности, в большей степени которое раскрывается способностью проводить ее анализ. При помощи анализа изучаются течение ее развития, основательно и комплексно исследуются причина изменения деятельности, продумываются бизнес – планы и управленческие решения, контролируются их выполнение, открываются резервы повышения эффективности хозяйственной деятельности, дается оценка и прогнозирование результатов деятельности, вырабатываются экономические стратегии развития предприятия. Эффективность деятельности — важнейший критерий успешности организации. Для характеристики данного критерия необходимо, опираясь на информационную базу, методы и приёмы экономического анализа, рассчитать показатели эффективности; комплексно их изучить и сделать выводы о достижении (или возможности достижения) конкретных результатов. В условиях рыночной экономики анализ финансового состояния предприятия является основным условием для приготовления и аргументации управленческих решений. Для их подтверждения необходимо выявить и спрогнозировать действующие и возможные проблемы, производственные и финансовые риски, найти воздействие принимаемых решений на уровень рисков и достижение целей предприятия. Основными задачами анализа эффективности деятельности предприятия являются:

- определение влияния как объективных, так и субъективных факторов на эффективность деятельности предприятия;
- исследование состава и структуры прибыли в динамике;
- оценка абсолютных и относительных показателей формирования прибыли от различных видов деятельности;

- выявление факторов, оказывающих влияние на сумму прибыли и количественное измерение их влияния на результативный показатель;
- оценка эффективности распределения чистой прибыли предприятия;
- выявление резервов увеличения суммы прибыли и рентабельности;
- оценка работы предприятия по использованию возможностей увеличения прибыли и рентабельности;
- разработка мероприятий по использованию выявленных резервов.

Финансовый анализ как самостоятельная наука возник под действием объективных законов экономического развития общества. Совершенствование теории финансового анализа обусловлено в первую очередь тем, что предприятиям необходим надежный инструмент принятия оптимальных и прогрессивных решений для улучшения их финансового состояния. Теория финансового анализа, обогащенная практикой его проведения, получила в настоящее время успешное развитие в трудах таких российских ученых, как В. В. Ковалев, М. И. Баканов, А. Д. Шеремет, Р. С. Сайфулин и многие другие. Итак, одним из важнейших условий успешного управления предприятием является анализ его финансового состояния, поскольку результаты деятельности в любой сфере предпринимательской деятельности зависят от наличия и эффективности использования финансовых ресурсов [1, с. 306]. Таким образом, значимость вопроса совершенствование эффективности деятельности предприятия является актуальной на этапе развития предприятия, так как именно от успехов в этой области зависит эффективность деятельности предприятия в целом. Предмет исследования выпускной квалификационной работы – финансово – хозяйственная деятельность ПАО «Коммунарковский рудник». Предмет исследования – анализ эффективности деятельности предприятия. Цель выпускной квалификационной работы заключается в разработке мероприятий по совершенствованию эффективности деятельности предприятия. Для достижения цели работы следует решить задачи:

- рассмотреть теоретические основы совершенствования эффективности производства на предприятии;
- раскрыть показатели оценки эффективности предприятия;
- рассмотреть краткую организационную структуру ПАО «Коммунарковский рудник»;
- изучить систему показателей, которые наиболее полно характеризуют эффективность деятельности предприятия;
- проанализировать финансово – хозяйственную деятельность предприятия;
- разработать мероприятия по совершенствованию эффективности деятельности предприятия.

В качестве объекта исследования выбрано Публичное Акционерное Общество «Коммунарковский рудник», осуществляющее разведку и добычу полезных ископаемых, в том числе использование отходов горнодобывающего и связанных с ним перерабатывающих производств. Теоретическое значение работы состоит в том, что она представляет структурированный анализ организации и показатели оценки, основные направления совершенствования эффективности деятельности предприятия, а также основные направления повышения эффективности производства на предприятии и методику анализа эффективности деятельности предприятия. Практическая значимость исследования состоит в том, что мероприятия по совершенствованию эффективности деятельности предприятия ориентированы на рост эффективности деятельности предприятия, и поэтому могут быть использованы в практической деятельности предприятия. Структура выпускной квалификационной работы включает введение, три взаимосвязанных части, заключения, списка использованных источников и приложения.

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1. 1 Понятие и показатели оценки эффективности деятельности предприятия

Эффективность деятельности предприятия принадлежит к ключевому типу рыночной экономики, которая напрямую связана с результатом главной цели и каждого предприятия в отдельности. В общем виде экономическая эффективность деятельности является количественным соотношением значений: хозяйственной деятельности и производственных затрат.

Суть роста эффективности содержится в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе потребления находящихся ресурсов. Повышения эффективности деятельности достигается за счет экономии текущих затрат (потребляемых ресурсов) и путем лучшего использования действующего капитала и новых вложений капитала (применяемых ресурсов)[1, с. 527].

Экономическая эффективность – это соотношение между результатами хозяйственной деятельности и затратами живого и овеществленного труда, ресурсами [1, с. 294]. Оценка эффективности осуществляется с целью организации контроля над рациональным расходованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов [7, с. 320]. Основным источником информации для оценки эффективности работы предприятия и выведения финансовых результатов является бухгалтерский баланс, приложение к бухгалтерскому балансу, а также отчет о прибылях и убытках. В рыночной практике встречаются самые различные формы проявления экономической эффективности. Технические и экономические аспекты эффективности характеризуют развитие основных факторов производства и результативность их использования. Социальная эффективность показывает решение определенных социальных затрат. Обычно социальные результаты тесно

связаны с экономическими, так как основе каждого прогресса стоит развитие материального производства. Понятия «экономический эффект» и «экономическая эффективность» относятся к числу главных основ рыночной экономики. Эти понятия тесно связаны между собой.

Экономический эффект предполагает какой-либо полезный результат, выраженный в стоимостной оценке. Как правило в качестве полезного результата обозначается прибыль или экономия затрат и ресурсов. Экономический эффект – величина абсолютная, так как напрямую зависит от масштабов производства и экономии затрат [1, с. 306].

Экономическая эффективность зависит от экономического эффекта, а также от затрат и ресурсов, которые вызвали данный эффект. Таким образом, экономическая эффективность – величина относительная, получаемая в результате сопоставления эффекта с затратами и ресурсами. Под результатами в экономике понимается итог использования или применения ресурсов. В состав ресурсов предприятия включаются основные производственные фонды, оборотные средства, персонал и так далее, которые необходимы для обеспечения нормального протекания процесса производства [9, с. 667].

Затраты – это потребленная в процессе изготовления и реализации продукции (работ, услуг) часть ресурсов, которая образует себестоимость продукции (работ, услуг). В качестве затрат выступают: начисленная и включенная в себестоимость продукции амортизация, заработная плата, стоимость материально – технических ресурсов, израсходованных в процессе изготовления и реализации продукции (работ, услуг) и так далее [9, с. 668].

Обычно анализируются оба показателя, обозначающие успешность экономической деятельности предприятия, так как по отдельности показатели эффекта и эффективности не могут дать полной и всеобъемлющей оценки деятельности предприятия. Эффективность каждого элемента производственных затрат определяют показатели: фондоемкость продукции, фондоотдача, фондовооруженность труда, коэффициент оборачиваемости оборотных средств,

коэффициент сменности и загрузки оборудования. Эффект производственно – хозяйственной деятельности может быть оценен как количественно, так и качественно. Самую полную оценку (количественную) вносят следующие показатели: объем производственной и реализованной продукции, ее трудоемкость и материалоемкость, среднесписочная численность работников, в конечном итоге – балансовая прибыль, полученная предприятием за определенный период. Характеристику деятельности предприятия с качественной стороны дает показатель производительности труда.

Показатель – это признак, характеризующий какую – либо одну сторону явления, действия, их количественную или качественную характеристику (сторону) или степень выполнения определенной задачи. В нашей стране наукой и практикой была создана система экономических, финансовых и статистических показателей, разработаны методы их расчета и учета, но они были рассчитаны на централизованно-плановую систему хозяйствования. С переходом к рыночным отношениям эта система показателей как в части их расчета и учета, так и роли в обосновании решений претерпела и претерпевает определенные изменения. Так, если в условиях плановой системы хозяйствования в оценке деятельности предприятия важную роль играли такие показатели, как выполнение плана, объем товарной продукции, объем валовой продукции, то в условиях рынка на первое место выдвигаются показатели: объем продаж, прибыль, рентабельность и целый ряд оптимизационных показателей. Направленность производства на удовлетворение спроса резко усилила значение оценки различных вариантов удовлетворения спроса.

Все показатели, исходя из требований рынка, можно разделить на 2 типа:

- оценочные, характеризующие достигнутый или возможный уровни развития или результатов той или иной деятельности;
- затратные, отражающие уровень затрат по осуществлению различных видов деятельности.

Подобное деление можно назвать относительным. Оно зависит от цели проводимого анализа. К примеру, показатель «издержки производства» в одном случае может рассматриваться как оценочный, характеризующий достигнутый уровень затрат труда, а в другом случае (при планировании) определяться как затратный, позволяющий установить количество затрат при оказании услуг. Также можно сказать о ценности показателей. Это во многом зависит от характера деятельности. Например, показатель прибыли, несмотря на всю его важность, далеко не всех интересует в равной степени: арендодателя (земли, зданий, оборудования и др.) сильнее интересует движение ликвидности в компании, а акционеров интересует не только размер дивидендов, но и курс акций, который зависит от темпов роста объема их продаж. По отношению к цели анализа показатели могут выражаться в форме абсолютных, относительных и средних величин, которые являются критериями различных сторон финансового состояния предприятия при сравнении их с расчетных и нормативных значений.

Абсолютные показатели бывают стоимостными и натуральными. Абсолютные показатели отображают уровень развития предприятия, приобретенный за определенный период времени. Ими являются: оборот (объем продаж), валовая и частичная выручка, валовая и частичная прибыль, величина дивидендов, уровень издержек производства и реализации продукции, основные и оборотные производственные фонды, уставный фонд, задолженность и другие.

Относительные показатели предоставляются как отношения абсолютных показателей, характеризующие долю одного показателя в другом, или как отношения разнородных показателей. Действие их оценки заключается в сравнении прошедших значений с базисными плановыми, средними за предшествующий период, отчетными за предшествующие периоды, среднеотраслевыми, показателями конкурентов и так далее.

Для оценки финансовой устойчивости предприятия рассчитываются следующие показатели:

– абсолютные: излишек (+) или недостаток (–) собственных оборотных средств; суммы собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников; общей суммы основных источников для формирования запасов и затрат;

– относительные: коэффициенты автономии; соотношение заемных и собственных средств; коэффициент обеспеченности собственными средствами; соотношение мобильных и иммобилизованных средств; отношение производственных запасов к валюте баланса; коэффициент вероятности (прогноза) банкротства.

Для оценки ликвидности и платежеспособности предприятия применяются показатели:

– абсолютные: разность наиболее ликвидных активов и наиболее долгосрочных обязательств; разность быстро реализуемых активов и краткосрочных пассивов; разность трудно реализуемых активов и постоянных пассивов; сумма чистого оборотного капитала;

– относительные: коэффициент текущей ликвидности; коэффициент критической ликвидности.

В хорошем финансовом состоянии находятся предприятия, отличающиеся высокой рентабельностью и деловой активностью. Деловая активность определяется следующими показателями:

– абсолютные: выручка от реализации и чистая прибыль;

– относительными: производительность труда; фондоотдача; коэффициент общей оборачиваемости и оборачиваемости капитала; коэффициент оборачиваемости оборотных средств; средний срок оборота дебиторской задолженности; коэффициент оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей; средний срок оборота материальных средств; продолжительность оборота кредиторской задолженности; коэффициент оборачиваемости собственного капитала; продолжительность операционного цикла;

продолжительность финансового цикла; коэффициент устойчивости экономического роста.

Для эффективности деятельности предприятия выделяют структурные и приростные показатели. Структурные показатели – по расходам, капиталу, доходам – характеризуют долю отдельных элементов в итоговой сумме. Приростные показатели отражают свое изменение за определенный период. Они могут быть даны в относительном или абсолютном выражении. Таковыми являются, например, изменения уставного фонда за год, прибыли за год и т. д. Экономическая эффективность деятельности предприятия отражает степень использования ресурсов и отдачу затрат, которая определяется соотношением между достигнутыми результатами и используемыми на предприятии ресурсами или осуществленными затратами. Поэтому экономическую эффективность производства можно определить как соотношение результатов к затратам (ресурсам). Допускаются также обратные соотношения, т. е. отношение затрат (ресурсов) к результату [9, с. 247]. Показатель эффективности рассчитывается по формуле:

$$\text{Э} = P/Z, \quad (1.1)$$

где: Р – полученный результат (эффект) от производства за отчетный период (объем производственной или реализованной продукции (работ, услуг), объем прибыли);

З – текущие затраты, связанные с получением результата (эффекта) за тот же период (полная себестоимость производственной продукции (работ, услуг)) [8, с.215].

Более подробно показатели эффективности деятельности предприятия рассмотрены в таблице 1.1.

Таблица 1.1– Система показателей эффективности хозяйственной деятельности предприятия

Показатели	Характеристика	Способ расчета
1	2	3
1. Производительность труда		
1.1 Выработка	Отражает количество продукции, произведенной в единицу рабочего времени или приходящееся на одного среднесписочного работника в месяц.	$V=BP/T$, (1.2) где: ВП – объем продукции или выполненной работы; Т – время, затраченное на производство всей продукции
1.2 Трудоемкость	Величина обратная выработке, характеризует затраты труда на производство единицы продукции	$T_E=T/BP$, (1.3)
2. Показатели использования основных фондов		

Продолжение таблицы 1.1

1	2	3
2.1 Фондоотдача	Показатель выпуска продукции на 1 рубль стоимости основных фондов	$\Phi_{отд}=BP/O\Phi$, (1.4) где: ОФ – стоимость основных производственных фондов, ден.ед.
2.2 Фондоемкость	Величина, показывает долю стоимости основных фондов, приходящихся на каждый рубль выпускаемой продукции	$\Phi_{емк}=O\Phi/BP$, (1.5)
2.3 Фондовооруженность труда	Характеризует оснащенность работников предприятия основными производственными фондами.	$\Phi_v=O\Phi/T$, (1.6) где: Т – среднесписочная численность работающих.
2.4 Рентабельность основных производственных фондов	Характеризует величину прибыли, приходящейся на один рубль фондов	$P=O\Phi/BP$, (1.7) где: П– прибыль
2.5 Коэффициент интенсивности использования оборудования	Характеризует эффективность использования оборудования.	$K_{инт}=Пф/Пв$, (1.8) где: Пф – фактическая производительность основного технологического оборудования (единиц продукции/час); Пв – технически обоснованная производительность машин и оборудования (единиц продукции/час)
3. Показатели использования оборотных средств		
3.1 Длительность одного оборота в днях	Показывает, за какой срок к предприятию возвращаются его оборотные средства в виде выручки от реализации продукции	$O=C_o/(T/D)$, (1.9) $O=C_o/(D/T)$, (1.10) где: Со– остаток оборотных средств (среднегодовые или на конец периода), рубли Т– объем товарной продукции,

		руб. Д– число дней в периоде
3.2 Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	Показывает количество оборотов, совершаемых оборотными средствами за год	$K_o = T / C_o$, (1.11)
3.3 Коэффициент загрузки оборотных средств	Характеризует величину оборотных средств, приходящихся на ед. реализованной продукции	$K_z = C_o / T$, (1.12)
3.4 Материалоемкость продукции	Характеризует суммарный расход всех материальных ресурсов на производство единицы продукции.	$M_e = MЗ / ВП$, (1.13) где: МЗ – материальные затраты, руб.
3.5 Материалоотдача	Отражает количество произведенной продукции в расчете на 1 рубль материальных ресурсов	$M_o = ВП / МЗ$, (1.14)

Окончание таблицы 1.1

1	2	3
3.6 Отдача оборотных средств	Показывает степень использования оборотных средств	$O_t = П / C_o$, (1.15) где: П– прибыль, руб.
4. Показатели рентабельности		
4.1 Рентабельность продукции	Эффективность затрат, произведенных предприятием на производство и реализации продукции	$R_{prod} = П / C_c$, (1.16) где: Пр – прибыль от реализации, Сс– полная себестоимость продукции
4.2 Рентабельность производства общая	Характеризует прибыльность (убыточность) производственной деятельности предприятия за определенный период времени (год, квартал)	$R_n = П / (ОФП / НОС)$, (1.17) где: П– общая (валовая) прибыль за год (или другой период); ОФП – среднегодовая стоимость основных производственных фондов; НОС – среднегодовой остаток нормируемых оборотных средств
4.3 Рентабельность продаж (оборота)	Показывает, какую прибыль имеет предприятие с каждого рубля реализованной продукции.	$R_p = П / V_p$, (1.18) где: V_p – стоимость реализованной продукции.
4.4 Рентабельность имущества предприятия (активов)	Показывает, какую прибыль получает предприятие с каждого рубля, вложенного в активы	$R_A = (П / A_c) * 100$, (1.19) где: П – прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия; A_c – средний объем активов.
4.5 Рентабельность собственного капитала	Показывает эффективность использования средств, принадлежащих собственникам предприятия.	$R_k = П / K_c$, (1.20) где: K_c – собственный капитал
4.6 Рентабельность основного капитала	Показатель эффективности основного капитала	$R_{ok} = П / K_o$, (1.21) где: K_o – основной капитал
5. Показатели ликвидности		
5.1 Коэффициент текущей ликвидности	Возможность погашения краткосрочных обязательств за счет оборотных средств	$K_{тл} = (A_1 + A_2 + A_3) / (П_1 + П_2)$, (1.22) где: A_1 – денежные средства, руб. A_2 – дебиторская задолженность,

		руб. АЗ—запасы и затраты, руб. П1— наиболее срочные обязательства, руб. П2—краткосрочные обязательства, руб.
5.2 Коэффициент срочной ликвидности	Платежные возможности организации с учетом своевременного проведения расчетов с дебиторами	$K_{сл} = A_1 + A_2 / P_1 + P_2,$ (1.23)
5.3 Коэффициент абсолютной ликвидности	Возможность погашения краткосрочных обязательств за счет денежных средств и краткосрочных фин. вложений	$K_{ал} = A_1 / P_1 + P_2,$ (1.24)

Эффективность производства находит конкретное количественное выражение во взаимосвязанной системе показателей, характеризующих эффективность использования основных элементов производственного процесса.

Определение эффективности производства начинается с установления критериев эффективности, т. е. главного признака оценки эффективности, раскрывающего его сущность. Смысл критериев эффективности производства вытекает из необходимости максимизации получаемых результатов или минимизации производственных затрат исходя из поставленных целей развития предприятия. Такими целями могут быть обеспечение выживаемости, достижение устойчивого роста, структурная перестройка, социальная стратегия и т. п. При всем многообразии этих целей доминирующим становится достижение наилучших экономических результатов, стремление к наибольшей прибыли с учетом долговременной перспективы развития. Отсюда в качестве исходного количественного критерия эффективности производства должна выступать годовая норма прибыли на вложенный капитал:

$$E = \Pi / K = (Ц - С) / K,$$

(1.25)

Где: E – норма прибыли на вложенный капитал, %; Π – чистая прибыль (годовая) за вычетом налогов, руб.; K – вложения в капитал, обеспечивающие получение прибыли, руб.; Π – годовой объем производства продукции в продажных ценах, руб.; C – полная себестоимость годового выпуска продукции, руб.

Расчетное значение нормы прибыли могут изменяться в зависимости от структуры капитала, уровня прогнозируемых цен на продукцию, объема спроса и других факторов. Выбранный критерий эффективности производства в виде нормы прибыли на капитал применяется как для сравнения различных вариантов развития предприятия, так и для оценки единственного варианта рынком. В соответствии с принятым критерием определяются конкретные показатели эффективности производства, отражающие основные характеристики затрат и результатов.

Система показателей экономической эффективности деятельности должна соответствовать следующим принципам:

- обеспечивать взаимосвязь критерия и системы конкретных показателей эффективности производства;
- определять уровень эффективности использования всех видов, применяемых в производстве ресурсов;
- обеспечивать измерение эффективности производства на разных уровнях управления;
- стимулировать мобилизацию внутрипроизводственных резервов повышения эффективности производства [7, с. 97].

В условиях рынка каждое предприятие, будучи экономически самостоятельным товаропроизводителем, вправе использовать любые оценки эффективности развития собственного производства в рамках установленных государством налоговых отчислений и социальных ограничений. Особенности функционирования рынка (субъективность интересов различных участников рыночного процесса, неопределенность достижения и сбыта продукции,

множественность критериев оценки и прочее) также отторгают деление эффективности на общую и сравнительную, характерную для отечественной теории и практики, поскольку возможности способа развития производства и выбор наилучшего варианта зависят от рыночной конъюнктуры.

Рыночная же стихия весьма сложна, и переход к рынку обуславливает важность разработки единых подходов к измерению затрат и результатов для оборота и реализации подлинно эффективных решений на всех уровнях управления производством, которое превращают расчет экономической эффективности из формальной хозяйственной процедуры в жизненную необходимость.

1.2 Основные направления повышения эффективности производства на предприятии

Главной проблемой повышения экономической эффективности деятельности предприятия является увеличение экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе использования имеющихся ресурсов. Увеличение эффективности деятельности достигается за счет экономии текущих затрат, а также оптимальным использованием действующего капитала.

Основным фактором повышения эффективности является научно – технический прогресс, направление которого является:

- широкое освоение прогрессивных технологий: лазерной, плазменной, технологий с использованием сверхвысоких давлений и импульсных нагрузок;

- автоматизация производства – быстрое развитие робототехники, роторных и роторно-конвейерных линий, гибких автоматизированных производств, что обеспечивает высокую производительность труда;

– создание и использование новых видов металлопродукции, пластических масс, композитов, металлических порошков, керамики и других прогрессивных конструкционных материалов.

Эффективность деятельности напрямую зависит от режима экономии. Ресурсосбережение будет являться основным источником удовлетворения нарастающих потребностей в топливе, энергии, сырье и материалах. В решении этих вопросов основная роль относится промышленности. Предстоит создать и снабдить народное хозяйство машинами, оборудованием, обеспечивающими высокую эффективность использования материальных, сырьевых и топливно-энергетических ресурсов, создать и применять высокоэффективные малоотходные и безотходные технологии. Сегодня в расчете на единицу национального дохода Россия расходует топлива, энергии, металла существенно больше, чем развитые страны. Это является причиной дефицита ресурсов (при больших объемах производств), что заставляет выделять новые средства для наращивания сырьевой и топливно – энергетической базы. Вследствие чего требуется ключевая модернизация отечественного машиностроения – решающее условие ускорения научно – технического прогресса, реконструкции всего народного хозяйства. В то же время достижение долговременных стратегических целей, обязано сочетаться с максимальным удовлетворением насущных потребностей народа. Увеличение эффективности производства в значительной степени зависит от оптимального использования основных фондов. Необходимо интенсивно использовать созданный производственный потенциал, добиваться ритмичности производства, максимальной загрузки оборудования, повышать сложность его работы. Важное место в повышении эффективности производства занимают организационно-экономические факторы. Это развитие и совершенствование форм организации производства: концентрации, специализации, кооперирования и комбинирования. На повышение эффективности оказывает влияние

совершенствование форм и методов управления, планирования, экономического стимулирования – всего хозяйственного механизма. Большую роль в решении задач эффективного хозяйствования призвана сыграть наука. Фундаментальные и прикладные исследования по актуальным проблемам ускорения научно-технического прогресса позволяют повысить эффективность производства. Требуется дальнейшего развития и совершенствования производственная социальная инфраструктура, оказывающая существенное влияние на уровень эффективности производства. В управлении – это совершенствование самих форм и методов управления, планирования, экономического стимулирования – всего хозяйственного механизма. В этой же группе факторов – широкое применение многообразных рычагов хозяйственного расчета и материального поощрения, материальной ответственности и других хозяйственных экономических стимулов.

1.3 Методика анализа эффективности деятельности предприятия

Объектом анализа эффективности деятельности предприятия является, процесс формирования и распределения прибыли от различных видов деятельности, а также мероприятия по выявлению резервов повышения прибыльности и эффективности деятельности предприятия. Предмет анализа – совокупность процессов, направленных на управление операционной, инвестиционной и финансовой деятельностью предприятия, характеризующих получение и максимизацию прибыли предприятия. При проведении анализа эффективности деятельности предприятия необходимо учитывать интересы пользователей аналитической информации, которые условно можно разделить на четыре группы.

Первая группа – инвесторы и кредиторы, т. е. физические и юридические лица, ссужающие деньги коммерческой организации на

долгосрочной основе и получающие свою долю в виде процентов по ссудам и займам. Главный абсолютный показатель, характеризующий результативность работы коммерческой организации является – прибыль до вычета процентов и налогов.

Вторая группа – государственные органы, контролирующие и обеспечивающие нормальное функционирование предприятия. Любая такая организация вносит свой вклад в решение социальных и экономических задач, представляющих жизненно важный интерес для государства. Что касается социальных задач, то можно упомянуть о дополнительных рабочих местах, о морально – психологической стабильности работников, имеющих постоянную работу. С экономической позиции заинтересованность государства не менее очевидна. Предоставляя каждой конкретной организации возможность функционировать, регулируя этот процесс с помощью соответствующих нормативно– распорядительных документов и в определенном смысле способствуя ему с помощью различных льгот, протекции, финансирования, государство рассчитывает, в свою очередь, на получение определенного дохода посредством системы налогообложения.

Третья группа – собственники предприятия. С позиции текущего момента для них важен конечный результат, т. е. показатель прибыли к распределению, а с позиции долгосрочной перспективы представляет интерес сумма реинвестируемой прибыли.

Четвертая группа включает работников предприятия и его контрагентов (поставщиков и кредиторов). Представители этой группы удовлетворяют свои интересы различными способами, в том числе и путем получения соответствующей доли из общих доходов коммерческой организации (заработная плата, проценты по текущим кредитам и займам, возможность сбыта продукции данной организации и др.).

Для анализа эффективности деятельности предприятия используют следующие методы:

1. Горизонтальный анализ прибыли, основан на изучении динамики отдельных ее показателей во времени. В процессе использования этого метода рассчитывается темп роста (прироста) отдельных видов прибыли, определяются общие тенденции ее изменения.

В практике анализа прибыли наибольшее распространение получили следующие виды горизонтального (трендового) анализа:

а) сравнение показателей формирования, распределения и использования прибыли отчетного периода с показателями предшествующего периода;

б) сравнение показателей формирования, распределения и использования прибыли отчетного периода с показателями аналогичного периода прошлого года;

в) сравнение показателей формирования, распределения и использования прибыли за ряд предшествующих периодов. Целью анализа является выявление тенденций изменения отдельных изучаемых показателей прибыли в динамике.

2. Вертикальный (или структурный) анализ прибыли, основан на структурном разложении агрегированных показателей ее формирования, распределения и использования. В процессе анализа учитывается удельный вес отдельных структурных составляющих агрегированного показателя прибыли. В практике наибольшее распространение получили следующие виды вертикального (структурного) анализа:

а) структурный анализ прибыли, сформированной по отдельным сферам деятельности. В процессе осуществления анализа рассчитывается удельный вес или соотношения сумм прибыли по операционной и другим сферам деятельности;

б) структурный анализ прибыли по отдельным видам продукции. Степень агрегирования номенклатуры продукции определяется самим предприятием;

в) структурный анализ активов. В процессе этого анализа рассматриваются соотношение оборотных и необоротных активов предприятия; состав используемых необоротных активов; структура оборотных активов; состав инвестиционного портфеля и другие структурные показатели. Результаты этого анализа позволяют оценить ресурсный потенциал генерирования при быти предприятием;

г) структурный анализ распределения или использования полученной при быти. Такое структурное разложение осуществляется в разрезе направлений распределения прибыли, а по каждому из направлений распределения – в разрезе форм конкретного ее использования.

3. Сравнительный анализ прибыли построен на сравнении значений отдельных групп аналогичных ее показателей между собой. В этом методе рассчитываются размеры абсолютных и относительных отклонений сравниваемых показателей. В практике максимальное распространение получили следующие виды анализа:

а) сравнительный анализ показателей уровня прибыли данного предприятия. Среднеотраслевой анализ проводится предприятием с целью оценки своей конкурентной позиции по уровню хозяйствования и выявления резервов дальнейшего повышения эффективности производственной деятельности. В соответствии с эти, объектом анализа будет являться показатель операционной прибыли;

б) сравнительный анализ показателей прибыли данного предприятия и предприятий – конкурентов. Целью ведения данного анализа будет являться, деление конкурентной позиции предприятия в рамках конкретного регионального рынка соответствующей продукции, и разработка мероприятий по повышению прибыльности бизнеса;

в) сравнительный анализ отчетных и плановых (нормативных) показателей прибыли. В ходе данного анализа выявляется степень отклонения отчетных показателей от плановых (нормативных) и

определяются причины этих отклонений. Подобный анализ необходим для контроля за процессом текущего формирования и использования прибыли, внесения необходимых корректив в направления хозяйственной деятельности предприятия.

4. Коэффициентный анализ – расчет различных коэффициентов (относительных показателей), позволяющих сделать выводы о качественных изменениях в деятельности организации;

5. Факторный анализ – количественная характеристика взаимосвязанных явлений, системно изучаются и измеряются влияния отдельных факторов на результат. Результат – это объект исследования, факторы – это характеристики результата.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что суть роста эффективности содержится в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе потребления находящихся ресурсов. Увеличение эффективности деятельности достигается путем экономии текущих затрат (потребляемых ресурсов) и за счет оптимальной эксплуатации действующего капитала и новейших вложений капитала (применяемых ресурсов). Определение экономической эффективности заключается для контроля над рациональным расходованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Основным источником информации для оценки эффективности предприятия является бухгалтерский баланс, приложение к бухгалтерскому балансу, а также отчет о прибылях и убытках. Показатели эффективности выражаются в форме абсолютных, относительных и средних величин. Абсолютные показатели бывают стоимостными и натуральными. Относительные показатели предоставляются как отношения абсолютных показателей, характеризующие долю одного показателя в другом, или как отношения разнородных показателей. Для эффективности используют структурные и приростные показатели. В сложившихся обстоятельствах каждое предприятие, будучи экономически самостоятельным товаропроизводителем, вправе использовать любые оценки

эффективности развития собственного производства в рамках установленных государством налоговых отчислений и социальных ограничений. Повышение эффективности деятельности достигается за счет экономии текущих затрат, а также оптимальным использованием действующего капитала. Ресурсосбережение будет являться основным источником экономии, для удовлетворения нарастающих потребностей в топливе, энергии, сырье и материалах. В решении этих вопросов основная роль относится промышленности. Предстоит создать и снабдить народное хозяйство машинами, оборудованием, обеспечивающими высокую эффективность использования материальных, сырьевых и топливно-энергетических ресурсов, создать и применять высокоэффективные малоотходные и безотходные технологии. При проведении анализа эффективности деятельности предприятия необходимо учитывать интересы пользователей аналитической информации. Для анализа эффективности деятельности предприятия используют следующие методы: горизонтальный и вертикальный. Можно с уверенностью говорить о том, что в вопросах разработки методик и выделения системы показателей ещё много вопросов и большое значение для результатов анализа выбор метода.

**АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ 2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВ —
ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ПАО «КОММУНАРОВСКИЙ РУДНИК»**

2.1 Характеристика предприятия

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является Публичное акционерное общество «Коммунаровский рудник». Данное предприятие является юридическим лицом, обладающим обособленным имуществом на правах собственности. Предприятие

находится на самостоятельном балансе, имеет расчетные и другие счета, эмблему, печать, и другие реквизиты.

Организационно-правовая форма

Публичное акционерное общество «Коммунаровский рудник»

Юридический адрес

655211, Республика Хакасия, Ширинский район, п.Коммунар, ул. Советская 15

Форма собственности – частная.

Основной вид деятельности

Деятельность горнодобывающего предприятия. Включает:

– Добыча руды. За период эксплуатации Коммунаровского золоторудного месторождения на предприятии накоплен богатый опыт ведения горных работ как подземным, так и открытым способом. В настоящий момент горные работы на месторождении осуществляются: шахтой «Северной» (подземные горные работы) и карьером «Подлунный» (отработка запасов участка).

– Добыча драгоценных металлов (золото, серебра), переработка руды. Переработка добытой руды осуществляется на золотоизвлекательной фабрике (ЗИФ), расположенной в 2 – 6 км от места производства горных работ. С 2000 года ЗИФ переведена на безмальгамационную технологию. В 2005 года проведена первая очередь реконструкции ЗИФ по проекту ОАО «Иргередмет», что позволило увеличить переработку золотосодержащей руды до 580 тысяч тонн в год. В 2005 году выполнена реконструкция золотоизвлекательной фабрики, произведена частичная замена устаревшего измельчительного оборудования на более эффективное и производительное, построен цех гидрометаллургического передела. В настоящий момент, процианированная пульпа поступает в цех гидрометаллургии, где происходит извлечение золота с применением технологии «уголь в пульпе» (сорбция–десорбция–электролиз).

В 2016 году производилась техническое перевооружение ЗИФ, после чего производительность увеличилась до 1200 тысяч тонн в год.

Капитальные затраты по техническому перевооружению ЗИФ в 2016г. составил- 133131856,23 рублей.

Кроме того в 2016г. проведена реконструкция (1 этап) линии ВЛ 110, капитальные затраты составили- 34327983,74 рубля.

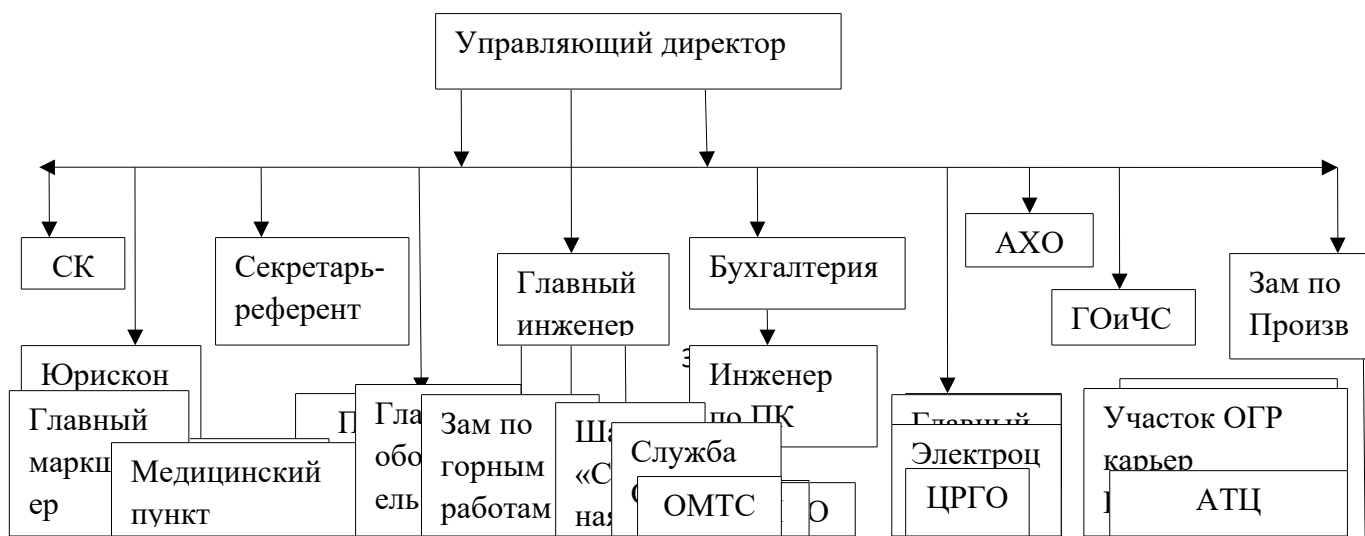
Размер уставного капитала составляет 1043672 рубля.

Среднесписочная численность работников на 01.01.17-854 человека, в связи с эти можно сказать, что данное предприятие является крупным, так как численность работников превышает 500 человек.

Структура управления предприятия

Структура управления предприятия представляет собой дивизионную (холдинговую) структуру. ПАО «Коммунаровский рудник» входит в АО «Группу компаний Южуралзолото». Единоличным исполнительным органом является ООО «Управляющая компания ЮКГ», которая занимается стратегическим планированием и централизованным распределением и утверждением финансовых ресурсов, а также контролирует достижение предприятием поставленных перед ними целей. ПАО «Коммунаровский рудник» разрабатывает собственные планы по достижению этих целей и несет ответственность за их выполнение. Управляющий директор ПАО «Коммунаровский рудник» подчиняется непосредственно президенту ООО «Управляющая компания ЮКГ».

Организационная структура управления ПАО «Коммунаровский рудник» представлена на рисунке 2. 1.



Капитал – это средства, которыми располагает субъект хозяйствования для осуществления своей деятельности с целью получения прибыли.

Объектом анализа является вовлеченный капитал предприятия в хозяйственную деятельность.

Анализ заключается в разделении капитала на составные части: активный капитал – рассматривается с позиции его состава и размещения, и пассивный капитал – с позиции его происхождения, с целью изучения их самостоятельного функционирования.

Целью анализа состава и динамики собственного капитала является оценка финансово – хозяйственной деятельности предприятия, в процессе проведения которой необходимо оценить динамику и структуру собственного капитала, определить факторы, влияющие на его уровень, а также оценить взаимосвязь и взаимозависимость указанных процессов в их воздействии на последующие перспективы организации.

Эффективность работы предприятия и его финансовое положение во многом зависят от размещения капитала, в каких сферах и видах деятельности он используется. Поэтому анализ источников формирования и размещения капитала имеет очень большое значение. При изучении исходных условий функционирования предприятия и оценки его финансовой устойчивости.

Основными источниками информации для анализа финансового состояния предприятия служат: бухгалтерский баланс форма 0710001; отчет о прибылях и убытках форма 0710002; пояснение к бухгалтерскому балансу и отчет о прибылях и убытках: отчет о движении капитала форма 0710003; отчет о движении денежных средств форма 0710004; приложение к бухгалтерскому балансу форма 0710005.

В таблице 2.1 проведем анализ агрегированного баланса и узнаем об общем состоянии деятельности ПАО «Коммунаровский рудник».

Таблица 2.1 – Агрегированный аналитический баланс 2016 год

Актив	Сумма, тыс.руб.	%	Пассив	Сумма, тыс.руб.	%
Внеоборотные активы	679575,0	41,7	Собственный капитал	908432,0	55,7
Оборотные активы	951937,0	58,3	Заемный капитал	723081,0	44,3
Баланс	1631513,0	100,0	Баланс	1631513,0	100,0

Анализируя данные таблицы 2.1, видно, что предприятие имеет большие финансовые размеры, на это указывают данные о валюте баланса. Так как доля собственного капитала составляет 55,7 %, то можно сказать, что предприятие финансово устойчиво. Собственный капитал покрывает большую часть внеоборотных активов. Доля заемного капитала составляет 44,3 %, часть которого направлена на финансирование оборотных активов.

По внешним признакам агрегированного баланса в структуре актива преобладает удельный вес оборотных активов, который составляет 58,3 % от общей суммы активов.

Увеличение оборотных активов происходит за счет: запасов (сырья и материалов, готовой продукции, расходов будущих периодов), дебиторской задолженности, финансовых вложений, денежных средств.

Соотношение собственного и заемного капитала определяет финансовую устойчивость предприятия. Большую часть пассивного капитала составляет собственный капитал 55,7 % и незначительно превышает долю заемного капитала 44,3 %.

Анализ активов

Для предприятия, структура и динамика активов играет большую роль. Средства предприятия могут использоваться как во внутреннем обороте, так и за его пределами в виде дебиторской задолженности, ценных бумаг, акций, облигаций других предприятий. В связи с этим в процессе анализа активов

предприятия изучаются изменения в их составе, структуре, даются оценки данным изменениям [5].

Рассмотрим структурно – динамические особенности развития капитала по составу и размещению. Аналитические данные для исследования активов приведены в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Показатели структуры и динамики активов

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения		
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	% к итогу
Всего активов:	1099661,0	100,0	1631513,0	100,0	531852,0	32,0	100,0
в том числе:							
Внеоборотные активы	363788,0	33,0	679575,0	41,7	315787,0	46,5	59,0
из них:							
материальные	323383,0	88,9	470906,0	69,3	147523,0	31,3	27,7
Оборотные активы	736673,0	67,0	951937,0	58,3	215264,0	22,6	40,5
из них:							
материальные	447000,0	60,7	558095,0	58,6	111095,0	19,9	20,9
финансовые	289073,0	39,3	393842,0	41,4	104769,0	26,6	19,7

Исходя из данных таблицы 2.2 видно, что, величина активов предприятия за анализируемый период (по сравнению с предыдущим периодом) возросла на 32 %. Это обусловлено изменяющимися темпами инфляции, которые уступают динамике активов и реальным размещением в активной доле капитала, следовательно, рост имущества можно признать существенным.

Структура активов по скорости оборота характеризуется преобладанием оборотной составляющей над внеоборотной, доля оборотных активов составляет 58,3 %,а внеоборотных 41,7 %. Внеоборотные активы возросли- 46,5 %,в большей степени чем оборотные – 22,6 %,в основном за счет увеличения материальных активов.

Возрастание подвижности активов в течение года отражает органическое строение капитала и характеризует степень подвижности основного капитала.

$$ОСК = \text{Внеоборот. А} / \text{Оборот. А} > 0,5, \quad (2.1)$$

где: Внеоборот. А - внеоборотные активы тыс. руб.; Оборот. А - оборотные активы тыс. руб.

$$ОСК_{2015} = 363788 / 736673 = 0,49$$

$$ОСК_{2016} = 679575 / 951937 = 0,71$$

Исходя из соответствующих ориентиров $ОСК_{2015}$ и $ОСК_{2016}$ наблюдается благоприятное соотношение, обеспечивающие относительный паритет мобильного и немобильного капитала [3].

Долю производственных активов в общей величине капитала характеризует коэффициент реальной стоимости имущества.

$$K_{p.c.и} = A_{\text{реал}} / B > 0,5, \quad (2.2)$$

где: $A_{\text{реал}}$ – Стоимость основных средств предприятия, тыс. руб.; B – валюта баланса, тыс.руб.

$$K_{p.c.и} = 890858 / 1631512 = 0,55$$

Увеличение данного коэффициента показывает рост реальных активов обеспечивающих производственную деятельность, что повышает финансовую устойчивость предприятия.

Внеоборотные активы предприятия представлены основными средствами и прочими внеоборотными активами. Предприятие обладает инвестиционными ресурсами, о чем свидетельствуют объемы капитальных вложений в основные средства и другие внеоборотные активы.

Основные средства являются одним из важнейших факторов любого производства. Одним из важных показателей, характеризующим основные

средства предприятия, является уровень их использования. Их состояние и эффективность использования прямо влияют на конечный результат хозяйственной деятельности предприятия. Рациональное и экономное использование как основных, так и оборотных фондов является первоочередной задачей предприятия. Эффективное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия способствует улучшению всех технико-экономических показателей, в том числе увеличению выпуска продукции, снижению ее себестоимости, трудоемкости изготовления.

Анализ данных таблицы 2.3 проведем для того, более детально изучить внеоборотный капитал, воплощенный в основные средства, так как образует производственные мощности предприятия, а также какую долю в активах занимает основной капитал, какие структурные сдвиги произошли за анализируемый период.

Таблица 2.3 – Показатели структуры и динамики основных средств

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
Основных средств всего:	458345,0	100,0	700757,0	100,0	115412,0	19,7
в том числе						
Здания и сооружения	97265,0	16,6	93662,0	13,4	-3603,0	-3,7
Машины и оборудование	320190,0	54,7	418407,0	59,7	98217,0	30,7
Транспорт	144031,0	24,6	163899,0	23,4	19898,0	14,8
Другие виды основных средств	23859,0	4,1	24787,0	3,5	928,0	3,9

Анализ данной таблицы 2.3 показывает, что стоимость основных средств предприятия увеличилась на 19,7 % в основном за счет того, что на балансе предприятия увеличилась сумма «Машины и оборудование» на 30,7 % в связи с приобретением новых машин и оборудования, необходимых для модернизации ЗИФ.

Произошло увеличение по статье «Транспорт» на 14,8 % в связи с увеличением количества специализированного транспорта.

По статье «Здание и сооружение» произошло уменьшение на 3,7 %, это связано с техническое перевооружение ЗИФ.

В таблице 2.4 произведен анализ основных средств, их физического износа и движения на основе следующих показателей – коэффициента поступления основных средств, обновления, выбытия. Для характеристики технического состояния рассчитываются коэффициенты годности и износа.

Таблица 2.4 – Расчет показателей износа и движения основных средств

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Всего тыс. руб.	В т.ч. активная часть, тыс. руб.	Всего тыс. руб.	В т.ч. активная часть, тыс.руб.	Всего тыс. руб.	В т.ч. активная часть, тыс.руб.
Основные средства всего:	585345,0	323383,0	700757,0	470906,0	115412,0	147523,0
Начисленный износ всего:	316179,0	-	377374,0	-	61195,0	-
Коэффициент обновления	0,20	X	0,26	X	0,06	X
Коэффициент выбытия	0,04	X	0,02	X	-0,02	X
Коэффициент износа	0,54	X	0,49	X	-0,05	X
Коэффициент годности	0,46	X	0,51	X	0,05	X

Исходя из таблицы 2.4 видно, что доля новых основных средств в 2016 году составило 0,26 %, что превышает предыдущий год на 0,06 %, это означает увеличение нового оборудования и машин.

Коэффициент выбытия составил 0,02 %, что на 0,02 % меньше, чем предыдущий год. Так как коэффициент обновления выше коэффициента выбытия, то это говорит о правильном направлении проводимых работ, по развитию фондов.

Для анализа состояния основных фондов был рассчитан коэффициент износа. Его уменьшение на 0,05 % обусловлено высоким уровнем коэффициента обновления – 0,26 %.

Базой для хозяйственно-производственной деятельности являются основные производственные фонды (основные средства). Основные производственные фонды – это та часть активов, которая рассчитана на использование их предприятием в течение длительного периода.

Экономическая сущность основных производственных фондов заключается в том, что они многократно участвуют в производственном процессе, переносят свою стоимость на стоимость выпускаемой (произведенной) продукции и в процессе производства не теряют своей натурально – вещественной формы (сохраняют свою потребительскую стоимость и натуральную форму). Более подробные показатели эффективности использования основных фондов рассмотрены в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Показатели эффективности использования производственных фондов

Показатели	2015 год	2016 год	Отклонение
Фондоотдача	3,23	3,51	0,28
Фондоемкость	0,31	0,29	-0,02
Фондорентабельность	0,42	0,47	0,05

Анализ таблицы 2.5 показывает, что показатель фондоотдачи увеличился на 0,28, что говорит о росте эффективного использования основных средств. Фондоотдача является отличным показателем полноты использования действующих основных фондов.

Фондоемкость составила 0,29 тыс. руб., это означает эффективность использования оборудования предприятия. Уменьшение показателя во времени является положительной тенденцией в развитии предприятия.

Фондорентабельность основных средств возросла на 0,05 тыс. руб., данный показатель отражает экономическую эффективность использования производственных фондов предприятия. Данный показатель показывает размер прибыли, приходящейся на единицу стоимости основных производственных средств предприятия.

Важное место в имуществе предприятия занимает оборотный капитал – часть капитала. Оборотные средства обеспечивают непрерывность процесса производства.

Наличие собственных оборотных средств позволяет предприятию свободно маневрировать, повышать результативность и устойчивость своей деятельности.

Анализ данных таблицы 2.6 проведем для того, чтобы исследовать структуру оборотных активов: выявить процентное содержание средств авансируемых организацией в оборотные производственные фонды и фонды обращения, обеспечивающие производственный процесс.

Таблица 2.6 – Показатели структуры и динамики оборотных активов

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
Оборотные активы всего:	736073,0	100,0	951937,0	100,0	215864,0	29,0
в том числе:						
сырье и материалы	292280,0	39,7	419949,0	44,1	127669,0	43,7
готовая продукция	99270,0	13,5	110016,0	11,6	10746,0	10,8
РБП	33404,0	4,5	26626,0	2,8	-6778,0	-20,3
дебиторская задолженность	170010,0	23,1	391850,0	41,2	221840,0	130,0
финансовые вложения	105000,0	14,3	1875,0	0,2	-103125,0	-98,0
денежные средства	14063,0	1,9	117,0	0,01	-13946,0	-99,0

Исходя из анализа таблицы 2.6, видно, что оборотный капитал организации вырос на 29 %, рост обусловлен общим увеличением источников финансирования.

Капитал неравномерно распределен по стадиям кругооборота. Значительная доля средств отвлечена дебиторами 41,2 %. Это может в будущем повлиять на платежеспособность предприятия.

Статья сырье и материалы составила 44,1 %, увеличилась на 43,7 %. Намного меньше поглощает готовая продукция 11,6 %, которая увеличилась на 10,8 %.

Незначительное место в структуре оборотных активов занимают денежные средства 0,2 %. Уменьшение денежных средств на счетах в банке свидетельствует об ухудшении финансового положения предприятия.

Структура оборотных активов изменилась преимущественно под действием дебиторской задолженности и сырья и материалов, это обстоятельство изменило соотношение сумм на всех стадиях кругооборота.

Анализ показателей эффективности использования оборотных средств представлен в таблице 2.7.

Таблица 2.7 – Расчет общих показателей оборачиваемости оборотных активов

Показатели	2015 год	2016 год	Отклонения	
			Сумма	%
Выручка от продаж, тыс. руб.	1891178,0	2457513,0	566335,0	129,9
Средние остатки оборотных средств, тыс. руб.	618028,5	844005,0	225976,5	36,6
Коэффициент оборачиваемости	3,06	2,9	-0,16	-5,23
Длительность одного оборота, дней	117,6	124,1	6,5	5,53

Из данных таблицы 2.7 видно, что произошло увеличение оборотных активов на 36,6 %. Увеличение выручки от продаж продукции на 29,9 % или на 566335,0 тыс. руб., повлекло за собой увеличение чистой прибыли относительно выручки. Характерной особенностью оборотных активов является скорость оборота. В течение года активы обернулись в 2,9 раз, что на 0,16 количество оборотов меньше по сравнению с предыдущим периодом, что говорит о медленной оборачиваемости оборотных активов и не эффективного использования оборотных средств. Длительность прохождения средств по фазам кругооборота изменилась на 6,5. Исследование оборотных активов уже обнаружило внешние признаки неоптимального размещения капитала в дебиторской задолженности. Рассмотрим более детально ее внутреннее строение.

Анализ данных таблицы 2.8 необходим для того, чтобы, во– первых, оценить объем капитала отвлекаемого в дебиторскую задолженность, во– вторых, выявить структуру дебиторской задолженности по категориям дебиторов.

Таблица 2.8 – Группировка дебиторской задолженности по категориям дебиторов

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
Дебиторская задолженность	178510,0	100,0	399431,0	100,0	220921, 0	123,76
в том числе:						
покупатели и заказчики	4812,0	2,7	3585,0	0,9	-1227,0	-25,5
авансы выданные	37339,0	20,9	139617,0	35,0	102278, 0	273,0
прочие дебиторы	136559,0	76,4	256229,0	64,1	119670, 0	87,6

Анализ дебиторской задолженности (которая состоит только из краткосрочной), представленный в таблице 2.8, говорит о том, что сумма дебиторской задолженности возросла на 123,76 %. Часть дебиторского капитала была удержана прочими дебиторами 64,1 %. Значительная доля задолженности отвлечена поставщиками в виде авансов 35 %, выданных им под будущие поставки продукции и задолженности прочих дебиторов на 87,6 %. Предприятие тем самым поставлена в невыгодные условия, т.к. капитал отвлечен из оборота.

Дебиторской задолженности носит текущий характер 100 %. Рассматривая показатели оборачиваемости ДЗ по сумме погашения обязательств, видно:

$$\text{Кодз} = \text{В}_{\text{пр}} / \text{Д}_{\text{зост}}$$

(2.3)

год: $V_{пр}$ – выручка от реализации продукции тыс. руб.; $D_{зост}$ – остаток дебиторской задолженности тыс. руб.

$$K_{одз} = 2457513 / 399431 = 6,15$$

$$D_{дз} = 365 / K_{одз}$$

(2.4)

$$D_{дз} = 365 / 6,15 = 59,35$$

За год дебиторский капитал совершил 6,15 оборотов. Средний период погашения долгов составляет 59,35 дней.

В целом состояние ДЗ нужно признать удовлетворительным. Но рост дебиторской задолженности свидетельствует о неэффективной работе бухгалтерской службы. В обязанности которой входит своевременное истребование денежных средств у должников предприятия. Для участия их в деятельности фирмы, приносящей доход.

Главной целью анализа денежных средств является оценка способности предприятия зарабатывать денежные средства в размерах и сроки необходимые для осуществления планируемых расходов. Анализ движения денежных средств позволяет решать следующие задачи: прогнозирование движения и наличия денежных средств; проверка реализуемости плана движения денежных средств. Анализ движения денежных средств представлен в таблице 2.9.

Таблица 2.9 – Показатели движения денежных средств за 2016 год

Показатели	Общая сумма, тыс.руб.	Текущая		Инвестиционная		Финансовая	
		Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
1	2	3	4	5	6	7	8
Остаток ДС	14063,0	X	X	X	X	X	X

2015 год							
Окончание таблицы 2.9							
1	2	3	4	5	6	7	8
Поступило ДС	3918932,0	2657935,0	67,8	0	0	1260997,0	32,2
Направлено ДС	(3927130,0)	(2618911,0)	66,7	(370715,0)	9,4	(937504,0)	23,9
Остаток ДС 2016	117	X	X	X	X	X	X

Исследование таблицы 2.9, показывает, что большая часть входящего денежного потока обусловлена текущей деятельностью организации 67,8 %, которое было обеспечено за счет увеличения поступления от продажи продукции на 563712 руб. Приток финансовой деятельности составил 32,2 %, которая включает поступление денежных средств в результате получения краткосрочных кредитов и займов на 480996 руб. Приток от инвестиционной деятельности в отчетном году не осуществлялся. Основной отток денежных средств осуществляется текущей деятельностью 66,7 %.

Количество оборотов, совершенных за год денежными активами:

$$K_{\text{одс}} = 3927130 / 258 = 15221 \text{ оборотов}$$

Средняя длительность пребывания остатков в активах фирмы составила менее 1 дня.

$$D_{\text{дс}} = 365 / 15221 = 0,02 \text{ дня}$$

Основной целью инвестиционной политики предприятия является получение дополнительной прибыли за счет прироста объемов основной деятельности – снижения эксплуатационных издержек. Финансирование инвестиционной программы осуществляется в основном за счет собственных средств организации [1].

После проведения анализа активов предприятия можно сделать следующие выводы. На предприятии наблюдается благоприятное соотношение основного капитала и текущих активов.

Анализ пассивов

Проведем исследование пассивного капитала предприятия с целью рассмотрения источников привлечения средств на предприятии и финансовой устойчивости предприятия, а также для оценки финансового состояния предприятия на основании структуры и динамики пассивов.

Анализ таблицы 2.10 необходим для выявления соотношения капитала привлекаемого на долгосрочной и краткосрочной основе, а также для выявления изменения объема и спектра финансирования предприятия.

Таблица 2.10 – Показатели структуры и динамики пассивов

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
Всего источников	1099861,0	100,0	1631513,0	100,0	531652,0	48,0
в том числе:						
собственных	666525,0	60,6	908432,0	55,7	241907,0	36,3
заемных	433336,0	36,4	723091,0	44,3	289745,0	66,9
из них:						
долгосрочных	5705,0	5,2	73383,0	4,5	16318,0	28,6
краткосрочных	376271,0	34,2	649698,0	39,8	273427,0	72,7

Исходя из анализа таблицы 2.10, видно, что совокупный капитал предприятия сформирован в основном за счет собственных источников финансирования – они составляют 55,7 %, его образуют следующие виды пассивов: уставного и резервного капитала, оценочных обязательств.

Заемный капитал составляет 44,3 %. Предприятие располагает долгосрочными пассивами в размере 4,5 %, что позитивно характеризует структуру источников с точки зрения их надежности и защиты от правосторонних рисков. Увеличение совокупного капитала на 36,3 % в большей мере обусловлено увеличением заемных пассивов на 66,9 %.

Величина чистых активов рассчитывается по формуле:

$$\text{ЧА} = \text{А} - \text{П}, \quad (2.5)$$

где: А – актив, тыс. руб.; П – пассив, тыс. руб.

$$\text{Ч}_a = 1631513 - 723600 = 907913 = 907913 \text{ руб.}$$

Величина чистых активов не вызывает опасения, т. к. она не превышает уставный капитал.

Анализ таблицы 2.11 проведен для того, чтобы выявить какие категории обязательств имеются перед организацией.

Обязательства предприятия – это совокупность финансовых требований к предприятию, подлежащих погашению в предстоящем периоде.

Обязательств это существующая на отчетную дату задолженность организации, которая является следствием свершившихся проектов ее хозяйственной деятельности и расчеты, по которой должны привести к оттоку активов.

Таблица 2.11– Группировка обязательств по категориям

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
Обязательства всего:	434066,0	100,0	729119,0	100,0	295053,0	68,0
в том числе:						
кредиты и займы	0	0	309281,0	42,4	0	0
отложенные налоговые обязательства	57065,0	13,1	73383,0	10,1	16318,0	28,6
кредиторская задолженность всего	376271,0	86,7	340417,0	46,7	-35854,0	-9,5
в том числе:						
поставщики и подрядчики	258895,0	59,6	219412,0	30,1	-39383,0	-15,2
перед персоналом предприятия	19993,0	4,6	21448,0	2,9	1455,0	7,3
перед государственными внебюджетными фондами	7412,0	1,7	10915,0	1,5	3503,0	47,3
в бюджет по налогам и сборам	14550,0	3,4	9964,0	1,4	-4586,0	-31,5
оценочные обязательства	365,0	0,08	519,0	0,07	154,0	42,2

Исследование таблицы 2.11 показывает, что в целом обязательство предприятия в 2016 году увеличились на 68 % или на 295053 руб. Основную часть составило обязательство перед государственным внебюджетным фондом 47,3 %.

Обязательства по налогам и сборам сократилось на 31,5 %, т. е. сокращение задолженности предприятия по налогам.

Задолженность перед персоналом увеличилась на 7,3 %, это говорит об увеличении кредиторской задолженности.

Задолженность перед поставщиками снизилась на 15,2 %, это говорит об уменьшении дебиторской задолженности.

Оценочные обязательства возросли на 42,2 %, т. е. снижение чистой прибыли на отчетную дату.

В таблице 2.12 представлена группировка пассивов по срочности погашения и образования, а также анализ структуры заемных средств. Сравнение обязательств даст нам информацию о финансовом состоянии предприятия.

Таблица 2.12 – Группировка обязательств по срокам погашения и образования

Показатели	2015 год		2016 год		Отклонения	
	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%	Сумма, тыс.руб.	%
Заемные средства всего:	433336,0	100,0	723081,0	100,0	289745,0	66,9
в том числе:						
долгосрочные обязательства	57065,0	13,2	73383,0	10,1	16318,0	28,6
краткосрочные обязательства	376217,0	86,7	649698,0	89,9	273481,0	72,7
кредиты и займы	-	-	309281,0	42,8	-	-
кредиторская задолженность	376271,0	86,8	340417,0	47,1	-35854,0	-9,5
отложенные налоговые обязательства	57065,0	13,2	73383,0	10,1	16318,0	28,6
прочие обязательства	365,0	0,08	519,0	0,07	154,0	42,2

Как видно из таблицы 2.12 заемные средства в отчетном году увеличились на 66,9 %. На это повлияло увеличение средств, привлекаемых

на краткосрочной основе на 72,7 % и долгосрочные обязательства 28,6 %. Кредиторская задолженность уменьшилась на 9,5 %.

Заемные средства присутствуют в структуре баланса почти каждого предприятия. Эффективное управление заемными средствами дает возможность увеличить прибыль предприятия, повысить стоимость собственного капитала.

2.3 Анализ финансовой устойчивости и ликвидности

Главная цель анализа – своевременно выявить и устранить недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения финансового состояния предприятия и его платежеспособности.

Основные задачи финансового анализа: своевременное выявление недостатков финансовой деятельности предприятия; прогнозирование возможных финансовых резервов деятельности предприятия, учитывая наличие собственных и заемных средств.

Оценку финансовой устойчивости и ликвидности необходимо начать с анализа обеспеченности материальных активов источниками финансирования.

Анализ показателей обеспеченности материальными активами рассмотрен в таблице 2.13.

Таблица 2.13 – Показатели обеспеченности материальных активов источниками финансирования

Показатели	2015 год	2016 год	тыс.руб.
			Отклонения, %
1	2	3	4
Собственный капитал	666525,0	908432,0	36,3
Внеоборотные активы	363788,0	679575,0	86,8
Собственные оборотные средства	302737,0	228857,0	-24,4
Долгосрочные пассивы	57065,0	73383,0	28,6
Собственные и долгосрочные источники	359802,0	302240,0	-16,0

Краткосрочные кредиты и займы	-365,0	308762,0	846,9
Общая величина основных источников	359437,0	611002,0	70,0

Окончание таблицы 2.13

1	2	3	4
Общая величина основных запасов и затрат	447000,0	558095,0	0,25
Излишек (+) или недостаток (-) СОС	-144263,0	-329238,0	- 128,0
Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных источников	-87198,0	-255855,0	- 193,0
Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников	-87563,0	52907,0	-160,4

На основании таблицы 2.13 можно сделать вывод о том, что в материальных оборотных активах размещен капитал, который увеличился на 36,3 % по сравнению предшествующим годом.

Внеоборотные активы в 2016 году увеличились на 86,8 % по сравнению с предыдущим годом. Долгосрочные пассивы увеличились на 28,6 %. Это в состоянии обеспечить запасы и затраты которые возросли на 0,25 %.

В результате, если в 2015 году собственные источники финансирования не обеспечивали мало ликвидные активы, то в 2016 году, наоборот, с избытком их покрывали.

Таким образом, предприятие соответствовало типу нормальной финансовой устойчивости. В этой ситуации предприятие использует для покрытия запасов помимо собственных оборотных средств также и долгосрочные привлеченные средства.

Такой тип финансирования запасов является «нормальным» с точки зрения финансового менеджмента. Нормальная финансовая устойчивость является наиболее желательной для предприятия.

Анализ финансовых коэффициентов подтверждает выводы, сделанные нами ранее в процессе изучения структурно-динамических особенностей пассивного капитала и обеспеченности материальных активов. Результаты расчетов наиболее важных показателей, таких как коэффициенты автономии, обеспеченности запасов, обеспеченности оборотными средствами, маневренности, отражены в таблице 2.14.

Таблица 2.14 – Расчет коэффициентов финансовой устойчивости

Показатели	2015 год	2016 год	Отклонение	Нормативное значение
Коэффициент автономии	0,6	0,6	-	>0,5
Коэффициент обеспеченности запасов	0,8	0,6	-0,2	>0,6
Коэффициент обеспеченности оборотных средств	0,4	0,2	-0,2	>0,1
Коэффициент маневренности	0,5	0,3	-0,2	>0,5

Из данных таблице 2.14. видно, что коэффициент автономии собственных средств характеризует степень независимости предприятия от внешних источников. Он не соответствует нормативному значению, так как он выше $0,6 > 0,5$. Это говорит о том, что предприятие имеет стабильную финансовую структуру. Коэффициент обеспеченности запасов ниже нормативного значения – предприятие не обеспечена запасами и оборотными средствами. Коэффициент обеспеченности оборотными средствами показывает, какая часть оборотных средств была сформирована за счет собственного капитала. Коэффициент маневренности чуть ниже нормативного значения, он составляет – 0,2. Данный показатель отражает долю собственных оборотных средств в структуре собственного капитала.

Для оценки ликвидности необходимо данные бухгалтерского баланса перегруппировать по степени срочности обязательств и обеспечению их активами предприятия. Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени их ликвидности и расположенных в порядке убывания ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированным по срокам их погашения и расположенных в порядке возрастания сроков. При выполнении этих условий баланс считается абсолютно ликвидным.

Анализ данных для определения ликвидности баланса представлен в таблице 2.15.

Таблица 2.15 – Группировка статей баланса для анализа его ликвидности

тыс. руб.

Актив	2015 год	2016 год	Пассив	2015 год	2016 год
Наиболее ликвидные активы, Анл	119063,0	1992,0	Наиболее срочные обязательства, Пнс	376271,0	340417,0
Быстро реализуемые активы, Абр	170010,0	391850,0	Краткосрочные, Пкс	-	309281,0
Медленно реализуемые активы, Амр	447000,0	558095,0	Долгосрочные, Пдс	57065,0	73383,0
Трудно реализуемые активы, Атр	363788,0	679575,0	Постоянные пассивы, Пп	666525,0	908432,0
ИТОГО:	1099861,0	1631513,0	ИТОГО:	1 099861,0	1 631513,0

Как видно в таблице 2.15 из четырех соотношений, характеризующих наличие ликвидных активов у организации, выполняется одно. У организации не имеется достаточно высоколиквидных активов для погашения наиболее срочных обязательств (разница составляет 338425 тыс.руб.).

В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (краткосрочных кредитов и займов). В данном случае это обязательство выполняется (быстрореализуемые активы превышают среднесрочные обязательства в 1,3 раза).

Отсюда можно сделать вывод о том, что ликвидность баланса не является абсолютной. В данном случае это ожидаемо и подтверждается неполным соблюдением известных неравенств по группам активов и пассивов:

$$\text{Анл} \geq \text{Пнс} (-)$$

$$\text{Абр} \geq \text{Пкс} (+)$$

$$\text{Амр} \geq \text{Пдс} (+)$$

$$\text{Атр} \leq \text{Пп} (-)$$

Наиболее ликвидные активы: краткосрочные финансовые вложения и денежные средства значительно увеличились. Но наиболее срочные обязательства – кредиторская задолженность уменьшилась на 9,5 %.

Анализ ликвидности баланса позволяет сделать вывод, что предприятие не имеет недостатков в наиболее ликвидных активах для покрытия наиболее срочных обязательств. Это подтверждает вывод об оперативной платежеспособности предприятия.

Показатель быстро реализуемых активов: дебиторская задолженность в течение 12 месяцев – возросла на 130,5 %. В нашем случае быстрореализуемые активы покрывают краткосрочные кредиты и займы.

Долгосрочные кредиты и займы не покрываются медленно реализуемыми активами: запасами сырья, материалов, готовая продукция, расходы будущих периодов, НДС. Самое важное из четырех неравенств – последнее, также не выполняется, что свидетельствует о недостаточности собственного капитала для покрытия труднореализуемых активов, т. е. о недостаточном наличии у предприятия собственного оборотного капитала.

Более детально платежеспособность предприятия необходимо анализировать при помощи расчета финансовых коэффициентов. В таблице 2.16 приведен анализ коэффициентов ликвидности.

Таблица 2.16 – Расчет коэффициентов ликвидности

Наименование коэффициента	2015 год	2016 год	Нормативное значение
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,04	0,0001	>0,05
Коэффициент критической ликвидности	0,5	0,6	$\geq 1,0$
Коэффициент текущей ликвидности	1,6	1,5	$\geq 1,5$

Анализ таблицы 2.16 говорит о том, что коэффициент абсолютной за отчетный период (2016 год) не превышает нормативное значение, более того он значительно меньше 0,0001, что говорит о не способности предприятия погасить текущие обязательства денежными средствами. Данный

коэффициент характеризует способность компании погашать текущие обязательства за счет денежных средств. Полное погашение текущих обязательств возможно при условии возврата большей части дебиторского долга, либо собственными оборотными средствами. Следовательно, наметилась тенденция снижения ликвидности предприятия. На конец 2016 года коэффициент текущей ликвидности уменьшился на 0,1, и составил 1,5, что соответствует нормативному значению. Этот факт свидетельствует о недостаточном уровне ликвидности организации и о неудовлетворительной структуре баланса.

Финансовое равновесие предприятия зависит от соотношения дебиторской задолженности и кредиторской задолженности. Дебиторская задолженность является источником погашения кредиторской задолженности. Сравнительный анализ кредиторской и дебиторской задолженностей, проведен в таблице 2.17.

Таблица 2.17 – Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженностей

Показатели	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
Сумма предыдущего периода, тыс.руб.	170010,0	376636,0
Сумма отчетного периода, тыс.руб.	391850,0	340417,0
Темп роста, %	230,5	90,3

Анализ таблицы 2.17 показал, что дебиторская задолженность увеличилась на 191840 тыс. руб., или на 112,8 %. Кредиторская задолженность наоборот уменьшилась 36219 тыс. руб. или на 9,6 %. За отчетный период дебиторская задолженность превышает кредиторской задолженности на 51433 тыс. руб., это означает устойчивое финансовое положение предприятия. Темп роста дебиторской задолженности превышает кредиторскую, это говорит о необходимости уделить внимание по взысканию данной задолженности для погашения кредиторской.

2.4 Анализ эффективности деятельности предприятия

Анализ финансового результата имеет важное значение, поскольку рост прибыли определяет рост потенциальных возможностей предприятия, повышает степень его деловой активности, характеризует его финансовое состояние. **Анализ эффективности деятельности предприятия** начинается с расчета и сравнительной оценки. Рассмотрим и проанализируем финансовый результат предприятия, для этого выявим его качества, совокупный размер и структурную природу. Данный анализ проведен в таблице 2.18.

Таблица 2.18– Анализ финансовых результатов

Показатели	2015 год	2016 год	тыс. руб.	
			Отклонения	
			Сумма,	%
Выручка от продаж	1891178,0	2457513,0	566335,0	29,9
Себестоимость продаж	1608217,0	2036119,0	427902,0	26,6
Валовая прибыль (убыток)	282961,0	421394,0	138433,0	48,9
Прибыль от продаж	282961,0	421394,0	138433,0	48,9
Процент к получению	8583,0	12219,0	3636,0	42,4
Проценты к уплате	-	7450,0	7450,0	-112
Прочие доходы	9902,0	84562,0	74660,0	754,0
Прочие расходы	55042,0	180040,0	124998,0	227,1
Прибыль (убыток) до налогообложения	246404,0	330685,0	84281,0	34,2
Текущий налог на прибыль	43540,0	73456,0	29916,0	68,7
Чистая прибыль (убыток)	191218,0	241753,0	50535,0	26,4

Данные таблице 2.18 свидетельствует об окупаемости затрат основной деятельности организации. Выручка от продаж увеличилась на 29,9 %. Валовая прибыль и прибыль от продаж увеличилась на 48,9 %.

Прочие доходы также увеличились на 74660 тыс. руб. или на 754 %. Прибыль до налогообложения и чистая прибыль возросли на 34,2 % и 26,4 соответственно.

Подводя черту под выполнением анализа финансовых результатов предприятия по данным отчета о прибылях, можно констатировать

увеличении всех ее финансовых результатов в отчетном периоде по сравнению с данными прошлого года в большей или меньшей степени, что является, безусловно, хорошее явление, свидетельствующее о достаточной успешности финансово–хозяйственной деятельности данной организации в отчетном году.

Исследование показателей деловой активности приведенных ниже в таблицы 2.19 позволяет сделать ряд выводов относительно способностей активного капитала фирмы к оборачиваемости и отдаче в виде выручки.

Таблица 2.19 – Показатели деловой активности

Показатели	2015 год	2016 год	Отклонени я
Коэффициент деловой активности	2,02	1,80	-0,22
Фондоотдача основных средств	0,42	0,47	0,05
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	3,06	2,90	-0,16
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	3,30	3,10	-0,20
Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	8,70	6,80	-1,90

Из данных таблице 2.19 видно, что общий показатель деловой активности уменьшился по сравнению с прошлым годом на 22 % о чем свидетельствуют значительные изменения финансовых результатов по сравнению с прошлым годом.

Фондоотдача основных средств увеличилась на 5 %, т. е. в процессе производства активно использовались здания, сооружения, транспорт. Коэффициент оборачиваемости активов также уменьшился и составил 2,9 или на 16 %. Это говорит о том, что за год полный цикл производства и обращения, приносящий соответствующий эффект в виде прибыли был произведен почти 3 раза.

Частные показатели оборачиваемости показывают, что не стабильная активность капитала сохраняется за счет ухудшение отдачи от использования внеоборотных активов – 0,2 и замедления скорости оборотных активов.

Коэффициент оборачиваемости заемного капитала снизился, что говорит о снижении роста покупок в кредит.

Рентабельность является основным обобщающим показателем, характеризующим экономическую эффективность предприятия.

Показатели рентабельности характеризуют эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности; они более полно, чем прибыль, характеризуют окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или потребленными ресурсами.

Анализ показателей рентабельности представлен в таблице 2.20.

Таблица 2.20 – Показатели рентабельности

Наименование показателя	%		
	2015 год	2016 год	Отклонения
Рентабельность продаж	15,0	17,1	2,1
Рентабельность текущей	40,0	40,0	0
Рентабельность активов	22,4	20,3	- 2,1
Рентабельность собственного капитала	33,5	30,7	- 2,8

Анализ таблицы 2.20, характеризует показатели рентабельности, которые представляют собой важные характеристики факторной среды формирования прибыли и дохода предприятия.

Рентабельность продаж увеличилась на 2,1 %. Это изменение обусловлено в значительной степени увеличением цены на продукцию и себестоимости продукции.

Рентабельность активов характеризует прибыльность активов предприятия, которая обусловлена его ценовой политикой и уровнем затрат на производство продукции.

Рентабельность активов уменьшилась на 2,1 %. Свидетельствует о том, что наметилась тенденция к ухудшению ситуации предприятия. Рентабельность собственного капитала уменьшилась на 2,8 %.

По данным анализа финансового состояния предприятие в целом можно считать надежным и финансово устойчивым.

Из анализа ликвидности видно, что предприятие является платежеспособным, финансово – устойчивым и имеет стабильную финансовую структуру. В связи с этим кредиторам не рискованно выдавать кредиты и займы.

Основные показатели финансовой деятельности предприятия за отчетный и предыдущий годы и результаты исследования их динамики отражены в таблице 2.21.

Таблица 2.21 – Анализ динамики результатов финансовой деятельности

Показатели	Фактически		Абсолютное отклонение	Темп роста, %
	2015	2016		
Выручка от продаж продукции, работ, услуг, тыс.руб.	1891178,0	2457513,0	566335,0	129,9
Затраты на производство и продажу продукции, работ, тыс.руб.	1068217,0	2036119,0	967902,0	190,6
Средний уровень затрат, %	56,48	82,85	26,37	X
Прибыль от продаж, тыс.руб.	282961,0	421394,0	138433,0	148,9
Рентабельность продаж по прибыли от продаж, %	14,9	17,1	2,2	114,8
Доходы от прочей деятельности, тыс.руб.	18485,0	96781,0	78296,0	523,6
Расходы от прочей деятельности, тыс. руб.	55042,0	187490,0	132448,0	340,6
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс.руб.	246404,0	330685,0	84281,0	134,2
Рентабельность продаж по прибыли до налогообложения, %	13,02	13,46	0,44	103,4
Отложенные налоговые активы, тыс.руб.	23636,0	5932,0	-17704,0	X
Отложенные налоговые обязательства, тыс.руб.	11680,0	16317,0	4637,0	139,7
Текущий налог на прибыль, тыс.руб.	43540,0	73456,0	29916,0	168,7
Чистая прибыль (убыток), тыс.руб.	191218,0	241753,0	50535,0	126,43
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	10,1	9,8	-0,3	97,03

В соответствии с данными таблицы 2.21, отчетный год характеризовался формированием чистой прибыли в сумме 73456 тыс. руб.,

что на 29916 тыс. руб. больше, чем в прошлом году. Увеличение выручки от продаж продукции (работ, услуг) на 29,9 % или на 566335 тыс. руб. повлекло за собой увеличение чистой прибыли относительно выручки от продаж продукции (работ, услуг). Увеличение конечного результата производственной деятельности организации были связаны с увеличением финансовой отдачи результатов основного вида деятельности, что выражено в увеличении суммы прибыли от продаж на 138433 тыс. руб., вследствие, чего в отчетном году организация каждые 100 руб. реализованной продукции получила 17,1 % прибыли от продаж. Подтверждение факта улучшения финансовых результатов деятельности организации является повышение на 70822,0 тыс. руб. прибыли до налогообложения при одновременном увеличении ее суммы относительно фактически сложившейся выручки от продаж, то есть рентабельность продаж по прибыли до налогообложения увеличилась на 3,04 процентных пункта. Продолжительное влияние на динамику прибыли до налогообложения оказало повышение прочих доходов в 5,2 раза. Отрицательное влияние на динамику прибыли до налогообложения оказало повышение прочих расходов на 3,4 раза.

Таким образом, в отчетном 2016 году организация с каждые 100 руб. реализованной продукции, выполненных работ организация получила чистой прибыли 9,8 руб., что на 0,3 % меньше, чем в 2015 году.

2.5 Управленческий анализ

Управленческий анализ расширяет представление о деятельности предприятия. Цель управления производством и реализацией продукции связана с решением основных вопросов: установление количество продукции, которую можно продать; продвижение товара на рынке; принятия решения о вспомогательных заказах; поиски рынков сбыта и способов распределения продукции; оценка за состоянием управления запасами готовой продукции. Управленческий анализ раскрывает причины

сложившегося финансового состояния на предприятии, обеспечивает точную диагностику проблемных сторон его деятельности и является предпосылкой эффективного менеджмента.

В таблице 2.22 представлен анализ динамики результатов финансовой деятельности предприятия.

Таблица 2.22 – Анализ динамики результатов финансовой деятельности предприятия

Показатели	Фактически		Отклонение	Темп роста, %
	2015 год	2016 год		
Объем товарной продукции, тыс.руб.	1891178,0	2457513,0	566335,0	129,9
Материальные затраты на производство и продажу продукции, тыс.руб.	482621,0	525864,0	43243,0	109,0
Материалоотдача, руб.	3,92	4,67	0,75	119,1
Среднесписочная численность рабочих, всего человек	833,0	854,0	21,0	102,52
В том числе, работников основного производства, человек	810,0	842,0	32,0	103,95
Удельный вес работников основного производства в среднесписочной численности рабочих, %	97,24	98,59	1,35	X
Производительность труда одного рабочего, тыс.руб.	2270,32	2877,65	607,33	126,75
Расходы на оплату труда, тыс.руб.	283339,0	312927,0	29588,0	110,44
Среднемесячная заработная плата одного работника, руб.	28345,0	30535,0	2190,0	7,73
Фондоотдача, руб.	6,38	6,19	-0,19	97,02
Комплексный показатель эффективности хозяйствования, %	X	X	X	114,29

Данные таблицы 2.22 свидетельствуют о расширении объемов хозяйственной деятельности в отчетном периоде, поскольку объем товарной продукции увеличился на 29,9 %, что в абсолютной величине составило 566335,0 тыс. руб. Но рост интенсификации в наибольшей степени наблюдается по производительности труда – 126,75 %, в наименьшей по материалоотдаче – 119,1 %. Повышение материалоотдачи привело к увеличению объема товарной продукции на 394398,0 тыс. руб. Увеличение средней стоимости основных средств на 100870 тыс. руб. или на 34,05 % сопровождалось понижением объема товарной продукции, получаемой с

каждых 100 рублей основных средств на 0,19 руб.. Вследствие этого положение объема товарной продукции составило 75457,55 тыс. руб. За отчетный период в организации отмечается повышение эффективности использования трудовых ресурсов, что выражено в приросте производительности труда одного работающего на 607,33 тыс. руб., что в относительном выражении составило 26,75 % от данных прошлого года.

В отчетном периоде обращает на себя внимание факт присутствия материальной заинтересованности работников в повышении интенсивности труда, что проявляется в приросте средней заработной платы (7,73 %) по сравнению с приростом производительности труда одного работающего (7,6 %). В результате соотношение между темпами роста производительности труда и средней заработной платы в анализируемом периоде составило 1 : 3,2 при экономическом обосновании 1 : 0,7. К позитивным направлениям в использовании трудовых ресурсов следует отнести улучшение структуры рабочей силы, выразившееся в повышении удельного веса работников производства в средней списочной численности работающих на 1,35 %, что привело к повышению объема товарной продукции в сумме 26918 тыс. руб.

Подробный анализ о средней заработной плате на предприятии рассмотрен в таблице 2.23.

Таблица 2.23– Сравнительный анализ средней заработной платы

Показатели	2015 год	2016 год	Отклонение	
			Сумма, руб.	%
Среднемесячная заработная плата предприятия	28345,0	30535,0	2190,0	7,7
Среднемесячная заработная плата по России	31325,0	32122,0	797,0	2,5
Среднемесячная заработная плата по Хакасии	30570,0	30820,0	250,0	0,8
Среднемесячная заработная плата по г.Абакану	36908,0	37000,0	92,0	0,3

Исходя из таблицы 2.23 видно, что средняя заработная плата на предприятии в 2016 году увеличилась на 2190 руб. или 7,7 %. Меньше всего увеличение заработной платы произошло по г. Абакану и составило 0,3 %. В

целом по России средняя заработная плата увеличилась на 797 руб. или на 2,5 %. В целом на предприятии на отчетный 2016 год среднемесячная заработная плата меньше, чем по другим показателям. В основном финансово-хозяйственную деятельность ПАО «Коммунарковский рудник» за отчетный период можно оценить как удовлетворительную. Прирост объема товарной продукции преимущественно достигнут за счет использования ресурсного потенциала в экстенсивном направлении, что отрицательно отражается на прибыли, обуславливая относительный перерасход средств, вложенных в ресурсы.

2.6 Заключительная оценка деятельности предприятия

Проанализировав ПАО «Коммунарковский рудник» можно сделать вывод, о том что предприятие является финансово устойчивым, на это указывает превышение доли собственного капитала (55,7 %) над заемным капиталом (44,35) в валюте баланса. Собственный капитал покрывает большую часть внеоборотных активов. По внешним признакам агрегированного баланса в структуре актива преобладает удельный вес оборотных активов, который составляет 58,3 % от общей суммы активов.

Увеличение оборотных активов происходит за счет: запасов (сырья и материалов, готовой продукции, расходов будущих периодов), дебиторской задолженности, финансовых вложений, денежных средств. Величина активов предприятия за анализируемый период (по сравнению с предыдущим периодом) возросла на 32 %. Это обусловлено изменяющимися темпами инфляции, которые уступают динамике активов и реальным размещением в активной доле капитала, следовательно, рост имущества можно признать существенным.

Характерной особенностью оборотных активов является скорость оборота. В течение года активы обернулись в 2,9 раз, это меньше, по

сравнению с предыдущим годом на 0,16 раз. Это говорит о медленной оборачиваемости оборотных активов и не эффективного использования оборотных средств. Одними из важнейших показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия, являются показатели рентабельности, которые представляют собой важные характеристики факторной среды формирования прибыли и дохода предприятия.

На данном предприятии рентабельность продаж увеличилась на 2,1 %. Это изменение обусловлено в значительной степени увеличением цены на продукцию и себестоимости продукции. Рентабельность активов уменьшилась на 2,1 %. Свидетельствует о том, что наметилась тенденция к ухудшению ситуации предприятия. Рентабельность собственного капитала уменьшилась на 2,8 %.

Для оценки ликвидности предприятия необходимо данные бухгалтерского баланса перегруппировать по степени срочности обязательств и обеспечению их активами предприятия. Из четырех соотношений, характеризующих наличие ликвидных активов у организации, выполняется одно. У организации не имеется достаточно высоколиквидных активов для погашения наиболее срочных обязательств (разница составляет 338425 тыс. руб.).

В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (краткосрочных кредитов и займов). В данном случае это обязательство выполняется (быстрореализуемые активы превышают среднесрочные обязательства в 1,3 раза).

Наиболее ликвидные активы: краткосрочные финансовые вложения и денежные средства значительно увеличились. Но наиболее срочные обязательства – кредиторская задолженность уменьшилась на 9,5 %. Анализ ликвидности баланса позволяет сделать вывод, что предприятие не имеет

недостатках в наиболее ликвидных активах для покрытия наиболее срочных обязательств. Это подтверждает вывод об оперативной платежеспособности предприятия. Более детально платежеспособность предприятия необходимо анализировать при помощи расчета финансовых коэффициентов.

За отчетный период коэффициент абсолютной ликвидности не превышает нормативное значение, более того он значительно меньше 0,0001, что говорит о не способности предприятия погасить текущие обязательства денежными средствами. А полное погашение текущих обязательств возможно при условии возврата большей части дебиторского долга, либо собственными оборотными средствами. Следовательно, наметилась тенденция снижения ликвидности предприятия.

На отчетную дату коэффициент текущей ликвидности уменьшился на 0,1, и составил 1,5, что соответствует нормативному значению. Этот факт свидетельствует о недостаточном уровне ликвидности организации и о неудовлетворительной структуре баланса.

Подводя черту под выполнением анализа финансовых результатов предприятия по данным отчета о прибылях, можно констатировать увеличении всех ее финансовых результатов в отчетном периоде по сравнению с данными прошлого года в большей или меньшей степени, что является, безусловно, хорошее явление, свидетельствующее о достаточной успешности финансово-хозяйственной деятельности данной организации в отчетном году.

2.7 Экологическая деятельность предприятия

Для горнодобывающей промышленности свойственно значительное воздействие на окружающую среду, неизбежно вызывающее ее изменение. В ходе производства нарушаются полностью или частично сформировавшееся экологическое состояние в зонах расположения промышленных объектов (шахт, рудников, обогатительных фабрик).

Данные перемены проявляются неблагоприятными событиями, которые заключаются в изолированности для производства горных работ, необходимых для сельского хозяйства территорий, истощение и загрязнение подземных и поверхностных вод, затопление и заболачивание подработанных территорий, обезвоживание и засоление почв, загрязнение вредными веществами и химическими элементами атмосферного воздуха неблагоприятные для местных экологических систем гидрогеологические и геохимические изменения, изменение микроклимата.

Главными тенденциями влияния горнодобывающих предприятий на окружающую среду являются:

- 1) изъятие минерально – сырьевых (топливно–энергетических ресурсов, цветные и черные металлы, горно–химическое сырье, гидроминеральные ресурсы) и экологических ресурсов (земля, вода, воздух, флора, фауна);
- 2) химическое и тепловое загрязнение биосферы;
- 3) физическое воздействие.

Особенностью влияния определенного горнодобывающего предприятия на окружающую среду вызвана геолого – геохимическими особенностями месторождений и используемой техникой и технологией для его разработки. Геолого – геохимические особенности проявляются разнообразием химических элементов определенных месторождений полезных ископаемых. Распространение загрязняющих веществ в технологических цепях связано с технологией добычи и обогащения полезных ископаемых.

Для гарантии безопасного ведения буровзрывных работ на предприятии ПАО «Коммунарковский рудник» в 2006 году на предприятии был исполнен переход на системы инициирования с низкоэнергетическими волноводами (СИНВ–Ш) и электродетонаторы ЭД–ЗТ, полностью защищенные от посторонних и бытовых источников тока, целиком исключив

применение электроогневого способа инициирования зарядов при ведении горных работ.

В 2005 году из технологической схемы ЗИФ исключен передел осаждения золота на цинковую пыль, что позволило существенно снизить вредные выбросы и уменьшить нагрузку на экологию в районе ведения промышленной деятельности предприятия.

В данный момент предприятием эксплуатируется хвостохранилище II очереди, построенное в 1984 г. по проекту Новосибирского филиала «ВНИИпрозолото», которое предназначено для складирования хвостов золотоизвлекательной фабрики (ЗИФ).

Для улучшения экологической ситуации в районе ОАО «Коммунаровский рудник» намерены выполнять реконструкцию системы водоснабжения золотоизвлекательной фабрики и внедрить систему полного водооборота.

Для реализации поставленной задачи в апреле 2006 года предприятие заключило договор с НИПЭЦ «Промгидротехника» (г. Белгород) на разработку проектной документации с проработкой возможных вариантов и выбором оптимального решения.

Вместе с тем, реализация Проекта и строительство очистных сооружений в поселке Коммунар создаст более привлекательные и благоприятные условия для развития туризма и отдыха граждан на территории Ширинского района Республики Хакассия.

На предприятии ПАО «Коммунаровский рудник» проводятся различные мероприятия в области охраны окружающей среды.

В таблице 2.24 представлены капитальные вложения, связанные с экологической деятельностью за 2016 год.

Таблица 2.24– Капитальные вложения в объекты, связанные с экологической деятельностью

тыс. руб.

Объекты строительства	Сальдо на начало	Обороты за период	Сальдо на конец
Хвостохранилище 2 очередь	19111,854	643,131	19745,985
Хвостохранилище 3 очередь	1174,597	1000,000	2174,597
ИТОГО	20286,451	1643,131	21929,582

Как видно из таблицы 2.24 предприятие ведет работу, по улучшению экологической ситуации на предприятии и поселка в целом.

Источниками финансирования экологической деятельности в 2016 году является, финансирование за счет собственных источников.

Мероприятия, проводимые в области охраны окружающей среды в 2016 году:

- 1) ведение наблюдений за состоянием водного объекта реки Большая Собака на участке водоиспользования и ее водоохраной зоной;
- 2) ведение наблюдений за состоянием водного объекта ручей Федоровский на участке водоиспользования и ее водоохраной зоной;
- 3) ведение наблюдений за состоянием водного объекта реки Изекиюл на участке водоиспользования и ее водоохраной зоной;
- 4) ведение наблюдений за состоянием водного объекта ручей Тургуюл на участке водоиспользования и ее водоохраной зоной;
- 5) земляные работы по снятию загрязненного грунта и почвы с земельного участка (Хвостохранилище 2);
- 6) Отсыпка Хвостохранилища 2.

Все данные мероприятия направлены на улучшение экологической ситуации на предприятии и окружающей среды.

ПРОЕКТНАЯ ЧАСТЬ 3 РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

3.1 Обоснование предложенных мероприятий

Анализируя финансово – хозяйственную деятельность Публичного акционерного общества «Коммунаровский рудник», были получены следующие результаты: отчетный период (2016 год) хозяйственную деятельность предприятия можно оценить как удовлетворительную, так как достигнут прирост товарной продукции, преимущественно за счет использования ресурсного потенциала в экстенсивном направлении, что отрицательно отражается на прибыли. В отчетном 2016 году с каждых 100 руб. реализованной продукции, выполненных работ организация получила чистой прибыли 9,8 рублей, что на 0,3 % меньше, чем в 2015 году.

На основании полученных результатов, следует разработать мероприятия направленные на совершенствование эффективности деятельности предприятия:

- 1) модернизация производства, введение новых технологий извлечения золота;
- 2) увеличение объемов добычи золота и его реализации;
- 3) сокращение издержек производства и снижение себестоимости продукции.

Для данных мероприятий необходимо на уже существующий участок карьер «Подлунный» (открытые горные работы) ввести новые технологии, то есть на замену электрическому экскаватору ввести в эксплуатацию

гидравлический экскаватор. На сегодняшний день данные экскаваторы стали одними из наиболее распространенных видов техники, применяемой для разработки грунтов различной твердости. Экскаваторы с гидравлическим приводом, по сравнению с канатными, выгодно отличаются подвижностью рабочих элементов, а также наличием силового реверса, что в совокупности дает большую производительность при одинаковой мощности.

На данный момент на карьере «Подлунный» используется следующая техника:

- 1) буровая установка СБШ;
- 2) импортная буровая установка ROC;
- 3) Экскаватор Hitachi zaxis 450;
- 4) экскаватор ЭКГ 5;
- 5) автомобили БЕЛАЗ;
- 6) автомобили Камаз.

Анализируя данную технику можно сделать вывод, о том что экскаватор ЭКГ 5, является электрическим и имеет ряд недостатков: большая энергопотребляемость; зависимость от ЛЭП; сложный ремонт из-за громоздким запчастей; износ экскаватора в следствии большого срока эксплуатации. Для работы данного экскаватора необходимо 2 человека: экскаваторщик и его помощник.

Экскаватор Hitachi zaxis 450 – гидравлический. Данный экскаватор имеет плюсы: маневренность; нет зависимости от ЛЭП; а также можно утанавливать дополнительное навесное оборудование (взамен ковша) гидромолот, для разбивания негабаритов (крупных камней образующихся после массовых взрывов.

На замену экскаватора ЭКГ 5 можно приобрести Komatsu pc. Более подробное сравнение данных экскаваторов рассмотрено в таблице 3.1.

Таблица 3.1– Анализ оборудования по техническим характеристикам

Показатели	ЭКГ 5	Komatsu pc
1	2	3
Характеристика	электрический	гидравлический
Максимальная высота выгрузки, мм.	6700,0	6600,0

Окончание таблицы 3.1

1	2	3
Глубина копания, мм	6500,0	7380,0
Объемный ковш, кубометр	5,0	1,8
Полная масса техники, кг	19600,0	31100,0
Цена аренды за сутки, руб.	1100,0	3200,0
Цена б/у техники, тыс. руб.	4000,0	4800,0

Как видно из таблицы 3.1 технические характеристики экскаватора Komatsu pc, гораздо выше, чем у экскаватора ЭКГ. Это видно по глубине копания, которая превышает на 880 мм. Объем ковша гораздо меньше, данная характеристика будет большим плюсом, так как большой кубаж ковша не рационален, вследствие перевозки руды КамАЗами грузоподъемностью 20 – 25 тонн.

Среди преимуществ экскаватора Komatsu pc: повышенную мощность при небольшом расходе топлива; увеличенное усилие на рукояти и ковше; облегченную систему технического обслуживания; улучшенную поперечную устойчивость; увеличенное тяговое усилие (на 20 %).

В таблице 3.2 представлены сравнение материально – технических расходов по оборудованию.

Таблица 3.2– Сравнение материально – технических расходов

Показатели	ЭКГ 5	Komatsu pc
Затраты за 1 час работы	500 кВт	25 л
Затраты по электроэнергии и дизтопливу, руб.	1,92	33,90

Следуя из таблицы 3.2 можно просчитать затраты предприятия за год:

1) Затраты на электроэнергию для экскаватора ЭКГ 5 составляют:

За один час $500 \cdot 1,92 = 960$ руб.

За один месяц $23040 \cdot 30 = 691200$ руб.

За один год $691200 \cdot 12 = 8294400$ руб.

2) Затраты на дизтопливо для экскаватора Komatsu pc за год:

За один час $25 \times 33,90 = 847,5$ руб.

За один месяц $20340 \times 30 = 610200$ руб.

За один год $610200 \times 12 = 7322400$ руб.

Отсюда можно сделать вывод о том, что затраты на электроэнергию гораздо выше, чем затраты на дизтопливо, эта разница составляет 972000 руб., т. е. переход на гидравлический экскаватор сократит расходы, тем самым увеличит выручку.

В таблице 3.3 представлены затраты предприятия за 2016 год в результате добычи руды открытым способом на карьере «Полунный».

Таблица 3.3 – Затраты по добыче руды открытым способом

Подразделение	Сумма, тыс. руб.
Добыча руды открытая	228492,145
в том числе:	
Амортизация	16942,346
Командировочные расходы	5,203
Материальные затраты	41020,647
Материальные расходы	27056,871
Налоги и сборы	27056,871
Оплата труда (косвенные расходы)	5521,169
Оплата труда (прямые расходы)	26327,333
Подготовка кадров	82,041
Прочее	86027,912
Специальная одежда	14,791
Страховые взносы в ПФ, ФФОМС, ФСС (косвенные)	1551,267
Страховые взносы в ПФ, ФМС, ФСС	7559,107
Услуги сторонних организаций	15175,468
ФСС НС (косвенные)	185,840
ФСС НС (прямые)	813,957

Далее будет проведен сравнительный анализ затрат, в результате внедрения нового оборудования.

Таблица 3.4 – Сравнительный анализ затрат предприятия по внедрению нового оборудования

Подразделение	2016 год	Прогнозируемы й	Отклонение	
			Сумма, руб.	%

1	2	3	4	5
Добыча руды открытая, руб.	14163637,2	11665226,1	-2498411,1	-1,7

Окончание таблицы 3.4

1	2	3	4	5
в том числе:				
Амортизация, руб.	800000,0	960000,0	160000,0	20,0
Материальные затраты, руб.	8294400,0	7322400,0	-972000,0	-11,7
Оплата труда (косвенные расходы), руб.	840000,0	840000,0	0	0
Оплата труда (прямые расходы), руб.	2952000,0	1692000,0	-1260000,0	-42,7
Специальная одежда, руб.	12000,00	6000,0	-6000,0	-50,0
Страховые взносы в ПФ, ФФОМС, ФСС (косвенные), руб.	252000,0	252000,0	0	0
Страховые взносы в ПФ, ФМС, ФСС (прямые), руб.	885600,0	507600,0	-378000,00	-42,7
ФСС НС (косвенные) руб.	28274,06	28274,06	0	0
ФСС НС (прямые), руб.	99363,14	56952,04	-42411,1	-42,7

Как видно из таблицы 3.4, проведя сравнительный анализ затрат 2016 года (при эксплуатации электрического экскаватора ЭКГ 5) и прогнозируемого 2017 года (при вводе в эксплуатацию гидравлического экскаватора Komatsu pc), можно сделать вывод о том, что с учетом снижения затрат на работу и обслуживание нового оборудования предприятие сократит общую величину затрат на 1,7 % или на 2498411,1 руб., в соответствии с этим произойдет снижение себестоимости.

В данном случае предприятие сократит расходы по оплате труда (прямые расходы) на 42,7 %, так как для экскаватора Komatsu pc требуется только один человек в смену, в то время как на экскаватор ЭКГ 5, требуется 2 человека (экскаваторщик и помощник экскаваторщика), все это ведет к снижению страховых взносов и уменьшению расходов на специальную одежду.

3.2 Эффективность предложенных мероприятий

Для эффективности предложенных мероприятий необходимо сравнить основные показатели финансового состояния предприятия за отчетный период 2016 год, при эксплуатации ЭКГ 5 и прогнозируемый 2017 год, при эксплуатации Komatsu pc. Результаты исследования их динамики отражены в таблице 3.5.

Таблица 3.5 – Анализ динамики результатов финансовой деятельности предприятия

Показатели	2016 год	Прогнозируемый	Отклонение	
			Сумма	%
Выручка от продаж продукции, работ, услуг, тыс.руб.	1218062,88	1522686,00	304515,72	25,0
Затраты на производство и продажу продукции, работ, тыс.руб.	14163,63	11665,22	-2498,41	-17,6
Средний уровень затрат, %	1,16	0,77	-0,39	-
Прибыль от продаж, тыс.руб.	120389,9	151102,07	30712,15	25,5
Рентабельность продаж по прибыли от продаж, %	9,88	9,92	0,04	-
Текущий налог на прибыль, тыс.руб.	240,77	302,20	61,42	26,8
Чистая прибыль (убыток), тыс.руб.	963119,39	1208816,62	245697,23	25,5
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	7,91	7,93	0,02	-

Проанализировав финансовую деятельность предприятия, при эксплуатации экскаватора ЭКГ 5 и Komatsu pc, можно сделать вывод о том, что выручка в прогнозируемом 2017 году, по сравнению с 2016 годом увеличилась на 25 % или на 307515,72 тыс. руб., вследствие увеличения производства и уменьшения затрат на 17,6 %. Увеличение прибыли от продаж и чистой прибыли составило 25,5 %.

Таким образом, в прогнозируемом 2017 году предприятие с каждых 100 рублей реализованной продукции и выполненных работ, получит чистой прибыли в размере 7,93 руб.

Ежегодно, с учетом образовавшейся экономии в размере 972 тыс. руб., приобретенное оборудование Komatsu pc (за счет собственных средств в размере 4800 тыс. руб.) окупится в течение 5 лет.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом, в результате анализа хозяйственной деятельности ПАО «Коммунарковский рудник» получены основные результаты.

Экономическая эффективность производства является количественным соотношением значений: хозяйственной деятельности и производственных затрат. Суть роста экономической эффективности содержится в повышении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе потребления находящихся ресурсов.

Эффективность производственных процессов определяется с помощью показателей, на основании сравнения итогов производственно – хозяйственной деятельности и производственных затрат. Эффективность отдельных составляющих производственных затрат определяют показатели: фондоемкость продукции, фондоотдача, фондовооруженность труда, коэффициент оборачиваемости оборотных средств, коэффициент сменности и загрузки оборудования. Эффект производственно – хозяйственной деятельности может быть оценена как количественно, так и качественно. Глубокий анализ (количественный) вносят показатели: объем произведенной и реализованной продукции, ее трудоемкость и материалоемкость, среднесписочная численность работников, в завершающем результате – балансовая прибыль, полученная

предприятием за определенный период. Оценку деятельности предприятия (качественную) определяет показатель производительности труда.

Рудник «Коммунар» является старейшим предприятием на территории республики Хакасия. За период эксплуатации Коммунаровского золоторудного месторождения на предприятии накоплен богатый опыт ведения горных работ как подземным, так и открытым способом. В настоящий момент горные работы на месторождении осуществляются: шахтой «Северной» (подземные горные работы) и карьером «Подлунный» (отработка запасов участка).

Анализ данного предприятия показал, что доля собственных средств превышает заемные, это говорит о финансовой устойчивости. Совокупный капитал предприятия сформирован в основном за счет собственных источников финансирования. По внешним признакам агрегированного баланса в структуре актива преобладает удельный вес оборотных активов.

В целом хозяйственную деятельность ПАО «Коммунаровский рудник» за отчетный период можно оценить как удовлетворительную. Прирост объема товарной продукции преимущественно достигнут за счет использования ресурсного потенциала в экстенсивном направлении, что отрицательно отражается на прибыли, обуславливая относительный перерасход средств, вложенных в ресурсы.

Основными факторами совершенствования эффективности деятельности данного предприятия являются: модернизация производства, введение новых технологий извлечения золота; увеличение объемов добычи золота и его реализации; сокращение издержек производства и снижение себестоимости продукции.

Проведенное мною мероприятия привело к:

- увеличению выручки на 1522578,60 тыс. руб.;
- росту показателей рентабельности по прибыли от продаж и чистой прибыли;

– сокращению издержек производства по топливу на 972,00 тыс. руб.

Таким образом, можно сказать, что главная цель совершенствования (повышение) эффективности производства была достигнута.

Данное мероприятие позволит предприятию стать наиболее финансово устойчивым, т. е. повысит платежеспособность; независимость от кредитов и займов, в свою очередь иметь возможность направить значительные денежные средства на дальнейшее развитие производства.

Список использованных источников

1. Экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник / Э. А. Маркарьян, Г. П. Герасименко, С. Э. Маркарьян – М : КноРус, 2013. – 306 с.
2. Оценка эффективности производственно – хозяйственной деятельности организации : учеб. пособие для студ. учеб. заведений / С. В. Гуськов, Г. Ф. Графова. 2014 – 192 с.
3. Анализ финансово– хозяйственной деятельности предприятия. Курсовая работы : метод. Указания / Т. И. Островских, М. А. Йоцене; Сиб. федер. ун–т, ХТИ – филиал СФУ – Абакан : Ред. - изд. сектор ХТИ - филиал СФУ, 2013 – 35с.
4. www.aokr.ru
5. <http://eee-region.ru>
6. Экономика предприятия : учебник / А. М. Адамчук – Старый оскол : 2013 –456 с.
7. Анализ финансово - хозяйственной деятельности предприятия : учебник / Л. Н. Чечевицына, К. В. Чечевицын – Изд. 7–ое. 2014–368 с.
8. Теория анализа хозяйственной деятельности : учебное пособие / ИНФРА – М – Г. В. Савицкая, 2015 – 288 с.

9. Анализ финансово– хозяйственной деятельности предприятия – «ИНФРА–М»/ Л. Д. Канке, И. П. Кошечая, 2014 – 288 с.
10. Анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия.- М. Мельник, Е. Герасимова, 2016 – 192 с.
11. Анализ финансово – хозяйственной деятельности : учебник/ Л. Н. Чечевицына, К. В. Чечевицын. – Изд. 6-е, перераб. – Ростов н / Д : Феникс, 2013 – 368 с
12. Экономика предприятия : Учебник / И. Н. Чуев, Л. Н. Чуева – 6е изд. перераб. и доп. М – издательско – товарищеская корпорация «Дашков и К°», 2012 – 416 с.
13. Экономика предприятия: учебник/ А. М. Адамчук, – Старый оскол : ТНТ, 2013 – 456 с.
14. Экономика организации (предприятия): Учебник / М. Д. Магалецов, Е. Ю. Кулозмица, И. В. Чайкина, М – издательско – товарищеская корпорация «Дашков и К°», 2013 – 276 с.
15. Экономика предприятия: Курс лекций / О. И. Волков, В. К. Складенко – М: ИНФРА – М, 2013 – 280 с.
16. Экономика предприятия (фирмы): Учебник / Под ред. проф. О. И. Волкова и доц. О. В. Девяткина – 3е изд. Перераб и доп. – М – ИНФРА, 2012 – 601 с.
17. Экономика предприятия : Учебник/ Л. А. Чалдава – 2е изд. – перераб. и доп. – М : издательство Юрайт, 2014 – 348 с.
18. <http://hakasstat.gks.ru>
19. <http://mining-media.ru>
20. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие / А. И. Алексеева, Ю. В. Васильев. — М : Финансы и статистика. 2014 – 529 с.

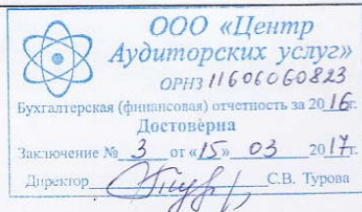
21. Анализ и диагностика финансово – хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / Под редакцией П. П. Табурчака, В. М. Гумина, М. С. Сапрыкина – Ростов–на–Дону: Феникс, 2013 – 352 с.
22. Теория экономического анализа / М. И. Баканов – М : изд. Финансы и статистика, 2014 – 416 с.
23. Финансовый анализ: учебник / Л. С. Васильева, М. В. Петровская – М: КНОССРТ, 2014 – 544 с.
24. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник / А. Д. Шеремет – М: ИНФРА–М, 2011 – 415 с.
25. Экономический анализ / Под ред. О. Н. Соколовой. — М: ИНФРА – М, 2014 – 320 с

ПРИЛОЖЕНИЯ А

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2016 г.

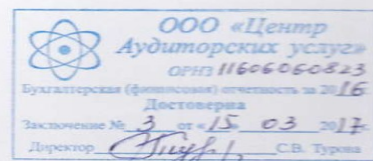
Организация	Публичное акционерное общество "Коммунарковский рудник" (ПАО "Коммунарковский рудник")	Форма по ОКУД	Коды 0710001		
Идентификационный номер налогоплательщика		Дата (число, месяц, год)	31	12	2016
Вид экономической деятельности	добыча руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы)	по ОКПО	05783886		
Организационно-правовая форма / форма собственности	открытые акционерные общества / частная собственность	ИНН	1911000014		
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКВЭД	13.20.41		
Местонахождение (адрес)	655211, Хакасия Респ, Ширинский р-н, Коммунар с, Советская ул, дом № 15	по ОКОПФ / ОКФС	47	41	
		по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
2.1	Основные средства	1150	470 906	323 383	269 167
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
2.3	Прочие внеоборотные активы	1190	208 670	40 405	1 543
	Итого по разделу I	1100	679 575	363 788	270 710
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
4.1	Запасы	1210	558 095	426 009	362 017
	в том числе:				
4.1	Сырье и материалы	1211	419 949	292 280	278 529
4.1	Готовая продукция	1212	110 016	99 270	55 458
4.1	Расходы будущих периодов	1213	26 626	33 404	27 262
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	20 991	11 597
5.1	Дебиторская задолженность	1230	391 850	170 010	125 134
	в том числе:				
5.1	задолженность покупателей	1231	2 746	2 790	3 191
5.1	задолженность поставщиков	1232	132 874	30 860	23 956
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	1 875	105 000	-
	в том числе:				
	предоставленные займы	1241	1 875	105 000	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	117	14 063	1 236
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	951 937	736 073	499 984
	БАЛАНС	1600	1 631 513	1 099 861	770 694





10 марта 2017 г.



Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2016 г.

		Форма по ОКУД	Коды		
		Дата (число, месяц, год)	0710002		
			31	12	2016
Организация	Публичное акционерное общество "Коммунарковский рудник" (ПАО "Коммунарковский рудник")	по ОКПО	05783886		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	1911000014		
Вид экономической деятельности	добыча руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы)	по ОКВЭД	13.20.41		
Организационно-правовая форма / форма собственности	открытые акционерные общества / частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	47	41	
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016 г.	За Январь - Декабрь 2015 г.
	Выручка	2110	2 457 513	1 891 178
	Себестоимость продаж	2120	(2 036 119)	(1 608 217)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	421 394	282 961
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	Управленческие расходы	2220	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	421 394	282 961
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	12 219	8 583
	Проценты к уплате	2330	(7 450)	-
	Прочие доходы	2340	84 562	9 902
	Прочие расходы	2350	(180 040)	(55 042)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	330 685	246 404
	Текущий налог на прибыль	2410	(73 456)	(43 540)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	23 636	5 932
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(16 317)	(11 680)
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	841	34
	Чистая прибыль (убыток)	2400	241 753	191 218



Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016 г.	За Январь - Декабрь 2015 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	241 753	191 218
	СПРАВОЧНО			
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

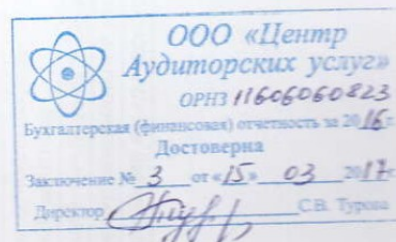


Руководитель

(подпись)

Богатырев Игорь
Геннадьевич

(расшифровка подписи)



10 марта 2017 г.

**Отчет о движении денежных средств
за Январь - Декабрь 2016 г.**

Организация **Публичное акционерное общество "Коммунарковский рудник" (ПАО "Коммунарковский рудник")**
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической деятельности **добыча руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы)**
Организационно-правовая форма / форма собственности **открытые акционерные общества / частная собственность**
Единица измерения: в тыс. рублей

Форма по ОКУД
Дата (число, месяц, год)
по ОКПО
ИНН
по ОКВЭД
по ОКОПФ / ОКФС
по ОКЕИ

Коды		
0710004		
31	12	2016
05783886		
1911000014		
13.20.41		
47	41	
384		

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016 г.	За Январь - Декабрь 2015 г.
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	2 657 935	1 919 498
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	2 449 873	1 885 561
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	120	79
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
	4114	-	-
прочие поступления	4119	207 942	33 858
Платежи - всего	4120	(2 618 911)	(1 673 482)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(1 596 164)	(1 021 339)
в связи с оплатой труда работников	4122	(310 375)	(272 815)
процентов по долговым обязательствам	4123	(5 733)	-
налога на прибыль организаций	4124	(11 443)	(20 085)
НДС	4125	(286 493)	(159 187)
иных налогов и сборов	4126	(35 998)	(22 746)
взносы в государственные внебюджетные фонды	4127	(111 844)	(92 012)
прочие платежи	4129	(260 861)	(85 298)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	39 024	246 016
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	-	443 318
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	10
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	-	439 250
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	-	4 058
прочие поступления	4215	-	-
Платежи - всего	4220	(370 715)	(658 933)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(209 535)	(114 683)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	-	-
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	(161 180)	(544 250)
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	-	-
	4225	-	-

прочие платежи	4229	-	-
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	(370 715)	(215 615)



Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016 г.	За Январь - Декабрь 2015 г.
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	1 260 997	3 000 216
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	1 260 997	780 001
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	-	-
размещение на депозитный счет	4315	-	2 220 215
прочие поступления	4319	-	-
Платежи - всего	4320	(937 504)	(3 017 790)
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	-	-
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	-	-
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(923 228)	(780 001)
возврат с депозитного счета	4324	-	(2 220 215)
прочие платежи	4329	(14 276)	(17 574)
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	323 493	(17 574)
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	(8 198)	12 827
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	14 063	1 236
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	117	14 063
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	(5 748)	-



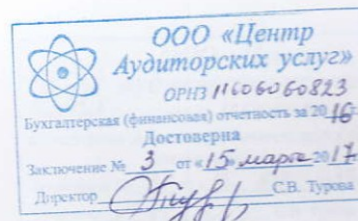
Руководитель

(подпись)

Богатырев Игорь
Геннадьевич

(расшифровка подписи)

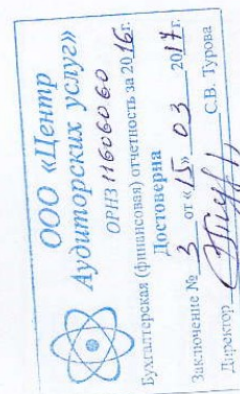
10 марта 2017 г.



2. Основные средства

2.1. Наличие и движение основных средств

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация	Поступило		Выбыло объектов		начислено амортизации	Переоценка		первоначальная стоимость	накопленная амортизация
					первоначальная стоимость	накопленная амортизация	первоначальная стоимость	накопленная амортизация		Первоначальная стоимость	Накопленная амортизация		
Основные средства (без учета доходных вложений в материальные ценности) - всего	5200	за 2016 г.	700 757	377 374	235 364	(13 691)	(12 904)	87 054	-	-	922 430	451 524	
	5210	за 2015 г.	585 345	316 179	137 126	(21 714)	8 538	69 733	-	-	700 757	377 374	
Здания	5201	за 2016 г.	61 090	26 015	6 061	-	-	3 143	-	-	67 151	29 158	
	5211	за 2015 г.	51 769	24 595	9 589	(267)	(186)	1 606	-	-	61 090	26 015	
	5202	за 2016 г.	32 572	31 453	-	-	-	170	-	-	32 572	31 623	
	5212	за 2015 г.	45 496	31 283	-	(12 924)	-	170	-	-	32 572	31 453	
Машины и оборудование	5203	за 2016 г.	418 407	213 161	192 456	(11 097)	(10 310)	67 005	-	-	599 766	269 856	
	5213	за 2015 г.	320 190	167 007	102 127	(3 910)	(3 800)	49 954	-	-	418 407	213 161	
Транспортные средства	5204	за 2016 г.	163 899	98 426	2 246	(2 554)	(2 554)	15 794	-	-	163 591	111 666	
	5214	за 2015 г.	144 031	85 821	24 383	(4 515)	(4 508)	17 113	-	-	163 899	98 426	
Рабочий и продуктивный скот	5205	за 2016 г.	216	153	-	-	-	10	-	-	216	163	
	5215	за 2015 г.	237	163	35	(56)	(24)	14	-	-	216	153	
Производственный и хозяйственный инвентарь	5206	за 2016 г.	3 242	2 623	275	(40)	(40)	211	-	-	3 477	2 794	
	5216	за 2015 г.	2 982	2 458	280	(20)	(20)	185	-	-	3 242	2 623	
Прочие основные фонды	5207	за 2016 г.	21 329	5 543	34 328	-	-	721	-	-	55 657	6 264	
	5217	за 2015 г.	20 640	4 852	712	(23)	-	691	-	-	21 329	5 543	
Учтено в составе доходных вложений в материальные ценности - всего	5220	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5230	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5221	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5231	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	

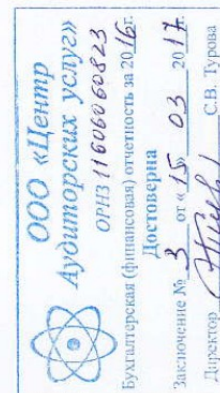


2.2. Незавершенные капитальные вложения

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано	принято к учету в качестве основных средств или увеличена стоимость	
Незавершенное строительство и незаконченные операции по приобретению, модернизации и т.п. основных средств - всего	5240	за 2016 г.	40 405	178 000	-	(40 195)	178 209
	5250	за 2015 г.	1 543	48 543	-	(9 681)	40 405
в том числе: незавершенное строительство	5241	за 2016 г.	-	-	-	-	-
	5251	за 2015 г.	-	-	-	-	-
незаконченные операции по приобретению, модернизации, достройки основных средств	5242	за 2016 г.	40 405	178	-	(40 195)	178 209
	5252	за 2015 г.	1 543	48 543	-	(9 681)	40 405

2.3. Изменение стоимости основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации

Наименование показателя	Код	за 2016 г.	за 2015 г.
Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего	5260	171 133	24 859
в том числе:			
хвостохранилище 2 очередь	5261	643	6 188
электростанция 110 кв Туим-Коммунар	5262	34 328	-
Реконструкция главного корпуса ЗИФ	5263	133 132	18 671
Система оборотного водоснабжения ЗИФ	5264	273	-
коттедж	5265	2 757	-
Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего:	5270	-	-
в том числе:			
	5271	-	-



2.4. Иное использование основных средств

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
Переданные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5280	123	123	133
Переданные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5281	-	-	-
Полученные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5282	-	-	-
Полученные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5283	374 992	48 882	80 317
Объекты недвижимости, принятые в эксплуатацию и фактически используемые, находящиеся в процессе государственной регистрации	5284	-	-	-
Основные средства, переведенные на консервацию	5285	-	-	-
Иное использование основных средств (залог и др.)	5286	-	-	-
	5287	-	-	-



5. Дебиторская и кредиторская задолженность
5.1. Наличие и движение дебиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период							На конец периода			
			учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	поступление	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	выбыло		перевод из дебиторской в кредиторскую задолженность	перевод из кредиторской в дебиторскую задолженность	учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	
									списание на финансовый результат	восстановление резерва					
Долгосрочная дебиторская задолженность - всего	5501	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5521	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5502	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5522	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5503	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5523	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5504	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочая	5524	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5505	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5525	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5510	за 2016 г.	178 510	8 500	3 488 132	-	-	(3 277 028)	(147)	-	-	X	-	399 431	7 581
	5530	за 2015 г.	125 195	61	2 685 224	-	-	(2 631 487)	(422)	-	-	X	-	178 510	8 500
	5511	за 2016 г.	4 812	2 021	2 464 149	-	-	(2 465 375)	(1)	-	-	-	-	3 585	839
	5531	за 2015 г.	3 252	61	1 897 023	-	-	(1 895 463)	-	-	-	-	-	4 812	2 021
Авансы выданные	5512	за 2016 г.	37 339	6 479	987 873	-	-	(885 595)	-	-	-	-	-	139 617	6 742
	5532	за 2015 г.	25 854	-	590 333	-	-	(578 832)	(16)	-	-	-	-	37 339	6 479
	5513	за 2016 г.	136 359	-	181 851	-	-	(61 835)	(146)	-	-	-	-	256 229	-
	5533	за 2015 г.	96 089	-	197 868	-	-	(157 192)	(406)	-	-	-	-	136 359	-
	5514	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	X	-	-
	5534	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	X	-	-
	5500	за 2016 г.	178 510	8 500	3 488 132	-	-	(3 277 028)	(147)	-	X	X	X	399 431	7 581
Итого	5520	за 2015 г.	125 195	61	2 685 224	-	-	(2 631 487)	(422)	-	X	X	178 510	8 500	




5.2. Просроченная дебиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.		На 31 декабря 2015 г.		На 31 декабря 2014 г.	
		учтенная по условиям договора	балансовая стоимость	учтенная по условиям договора	балансовая стоимость	учтенная по условиям договора	балансовая стоимость
Всего	5540	-	-	-	-	520	520
в том числе:							
расчеты с покупателями и заказчиками	5541	-	-	-	-	-	-
расчеты с поставщиками и заказчиками (в части авансовых платежей, предоплат)	5542	-	-	-	-	400	400
прочая	5543	-	-	-	-	120	120
	5544	-	-	-	-	-	-

5.3. Наличие и движение кредиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	Остаток на начало года	Изменения за период				перевод из долгосрочную задолженность	перевод из дебиторской задолженности	перевод из кредиторской задолженности	Остаток на конец периода
				в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	выбыло списание на финансовый результат				
Долгосрочная кредиторская задолженность - всего	5551	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5571	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
кредиты	5552	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
займы	5553	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5573	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
прочая	5554	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5574	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5555	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5575	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Краткосрочная кредиторская задолженность - всего	5560	за 2016 г.	376 271	4 773 237	-	(4 495 745)	(64)	-	-	-	649 698
в том числе:	5580	за 2015 г.	250 297	2 195 181	-	(2 069 172)	(35)	-	-	-	376 271
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5561	за 2016 г.	258 795	2 136 014	-	(2 175 339)	(58)	-	-	-	219 412
	5581	за 2015 г.	145 251	1 419 951	-	(1 306 372)	(35)	-	-	-	258 795
авансы полученные	5562	за 2016 г.	3	661 898	-	(661 898)	(3)	-	-	-	-
	5582	за 2015 г.	3	223 066	-	(223 066)	-	-	-	-	3
расчеты по налогам и взносам	5563	за 2016 г.	14 550	192 482	-	(197 068)	-	-	-	-	9 964
	5583	за 2015 г.	8 015	159 429	-	(152 894)	-	-	-	-	14 550
кредиты	5564	за 2016 г.	-	746 446	-	(437 365)	-	-	-	-	309 081
	5584	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
займы	5565	за 2016 г.	-	553 893	-	(553 693)	-	-	-	-	200
	5585	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
прочая	5566	за 2016 г.	102 923	482 504	-	(474 383)	(3)	-	-	-	111 041
	5586	за 2015 г.	97 028	392 735	-	(386 840)	-	-	-	-	102 923
Итого	5567	за 2016 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5587	за 2015 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2016 г.	3550	за 2016 г.	376 271	4 773 237	-	(4 495 745)	(64)	X	X	X	649 698
Итого	5570	за 2015 г.	250 297	2 195 181	-	(2 069 172)	(35)	X	X	X	376 271


**ООО «Центр
Аудиторских услуг»**
 ОГРН 1160606082356
 Бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2016 г.
 Итого
 3 от 15.03.2017
 Директор *Турина С.В.*

5.4. Просроченная кредиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
Всего	5590	-	-	-
в том числе:				
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5591	-	-	-
расчеты с покупателями и заказчиками	5592	-	-	-
	5593	-	-	-



Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Хакасский технический институт – филиал ФГАОУ ВО
«Сибирский федеральный университет»
институт
«Экономика и менеджмент»
кафедра

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

38.03.01 Экономика _____

код – наименование направления

Совершенствование эффективности деятельности
предприятия

(на примере ПАО «Коммунаровский рудник»)

тема

Руководитель

доцент, к.э.н.

О.Н.Незельская

должность, ученая степень

инициалы, фамилия

Выпускник

О.Н.Филиппова

инициалы, фамилия

Абакан 2017

Актуальность темы обосновывается тем, что создание условий для высокоэффективного функционирования предприятия, требуется экономически правильного ведения их деятельности, в большей степени которое раскрывается способностью проводить ее анализ. При помощи анализа изучаются течение ее развития, основательно и комплексно исследуются причина изменения деятельности, продумываются бизнес – планы и управленческие решения, контролируются их выполнение, открываются резервы повышения эффективности хозяйственной деятельности, дается оценка и прогнозирование результатов деятельности, вырабатываются экономические стратегии развития предприятия.

Объект исследования выпускной квалификационной работы — финансово- хозяйственная деятельность ПАО «Коммунаровский рудник».

Предмет исследования — анализ эффективности деятельности предприятия.

Цель работы - разработка мероприятий по совершенствованию эффективности деятельности предприятия.

Задачи:

- рассмотреть теоретические основы совершенствования эффективности производства на предприятии;
- раскрыть показатели оценки эффективности предприятия;
- рассмотреть краткую организационную структуру ПАО «Коммунаровский рудник»;
- изучить систему показателей, которые наиболее полно характеризуют эффективность деятельности предприятия;
- финансово- хозяйственную деятельность предприятия;
- разработать мероприятия по совершенствованию эффективности деятельности предприятия.

Показатели эффективности

Производительности труда: выработка; трудоемкость.

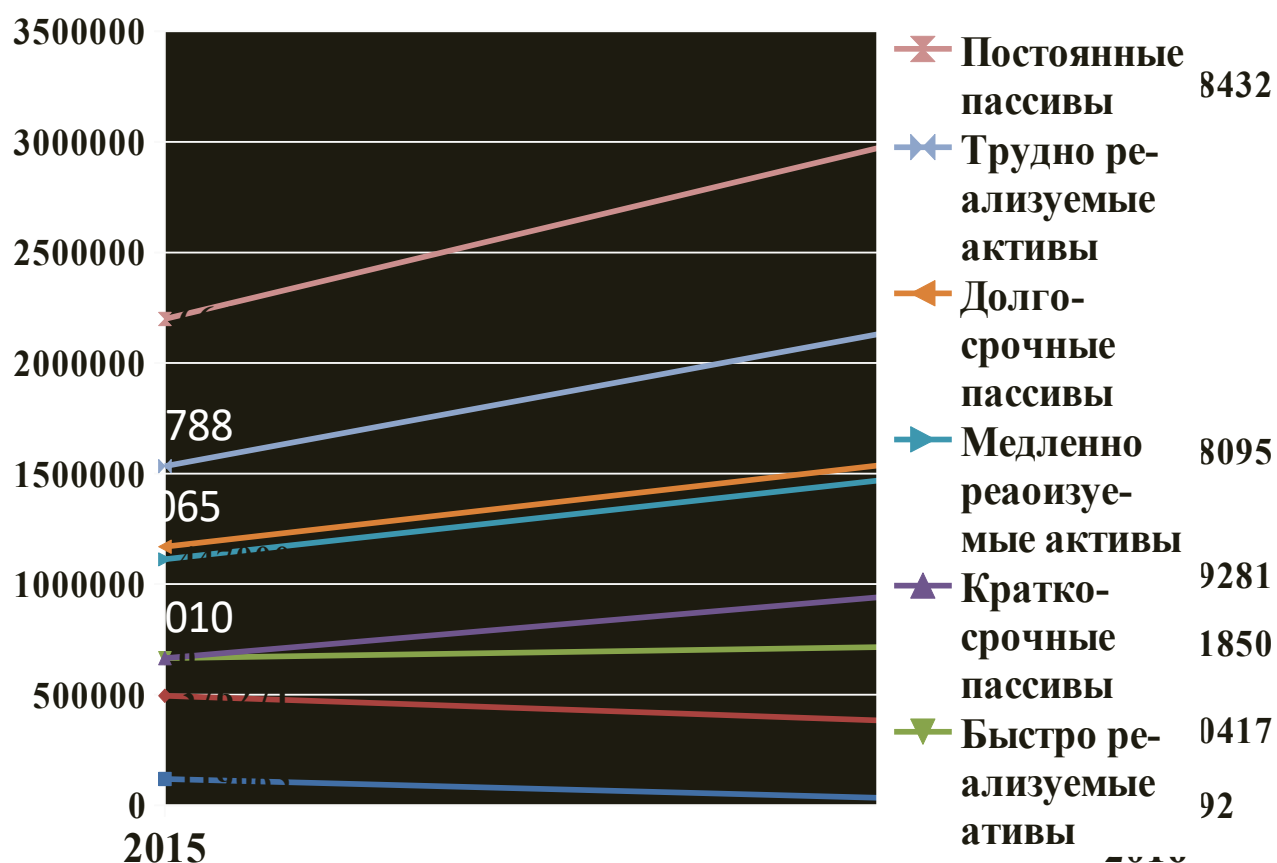
Использования основных фондов: фондоотдача; фондоемкость; фодоовооруженность труда; рентабельность основных производственных фондов; коэффициент интенсивности использования оборудования.

Использования оборотных средств: длительность одного оборота в днях; коэффициент оборачиваемости оборотных средств; коэффициент загрузки оборотных средств; материалоемкость продукции; материалоотдача; отдача оборотных средств.

Рентабельности: рентабельность продаж; рентабельность производства; рентабельность собственного капитала; рентабельность имущества.

Коэффициенты ликвидности: текущей; срочной; абсолютной.

Анализ ликвидности (группировка статей баланса)



--

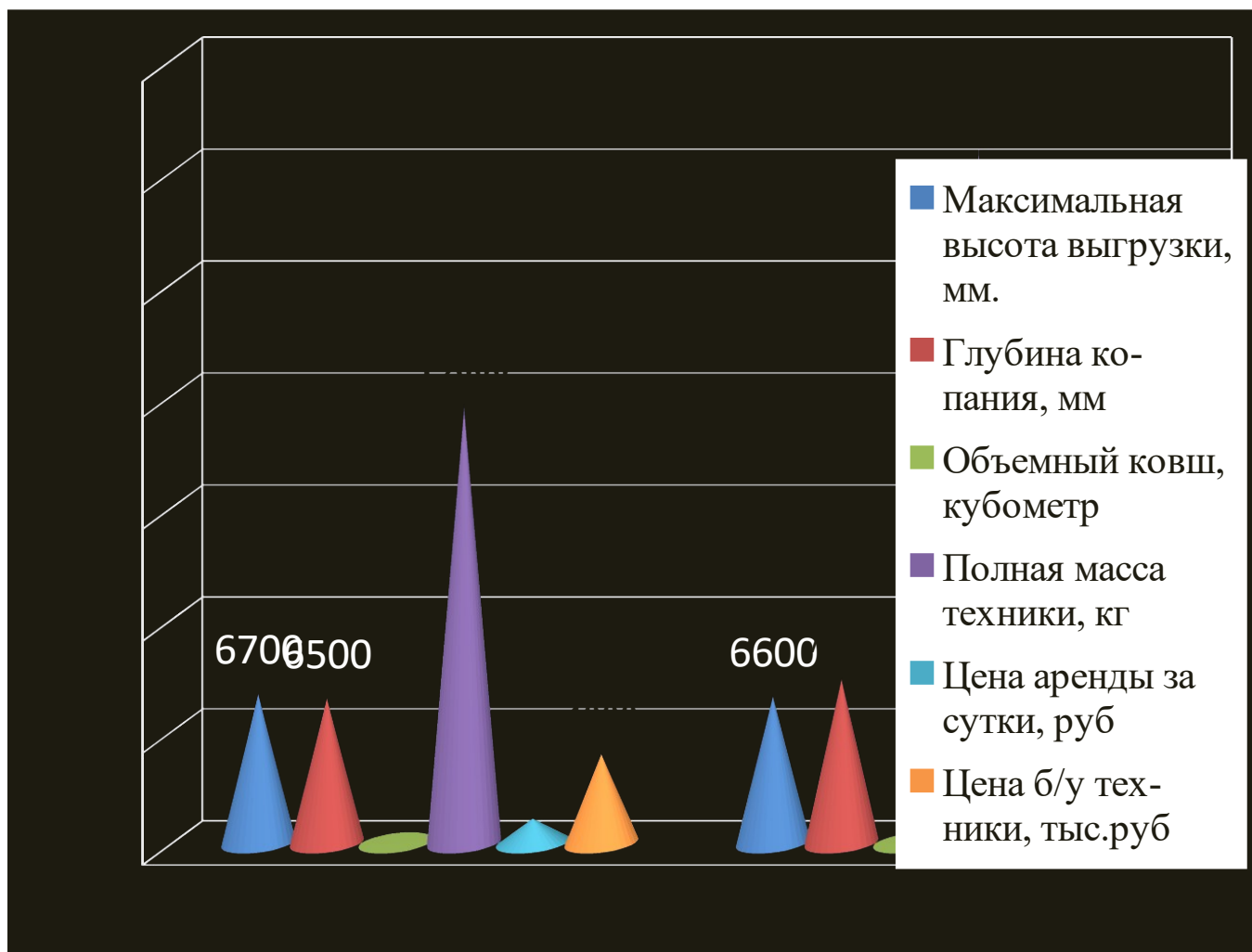
Показатели	Фактически		Абсолютное отклонение	Темп роста, %
	2015	2016		
Выручка от продаж продукции, работ, услуг, тыс.руб.	1891178,0	2457513,0	566335,0	129,9
Затраты на производство и продажу продукции, работ, тыс.руб.	1068217,0	2036119,0	967902,0	190,6
Средний уровень затрат, %	56,48	82,85	26,37	X
Прибыль от продаж, тыс.руб.	282961,0	421394,0	138433,0	148,9
Рентабельность продаж по прибыли от продаж, %	14,9	17,1	2,2	114,8
Доходы от прочей деятельности, тыс.руб.	18485,0	96781,0	78296,0	523,6
Расходы от прочей деятельности, тыс.руб.	55042,0	187490,0	132448,0	340,6
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс.руб.	246404,0	330685,0	84281,0	134,2
Рентабельность продаж по прибыли до налогообложения, %	13,02	13,46	0,44	103,4
Отложенные налоговые активы, тыс.руб.	23636,0	5932,0	-17704,0	X
Отложенные налоговые обязательства, тыс.руб.	11680,0	16317,0	4637,0	139,7
Текущий налог на прибыль, тыс.руб.	43540,0	73456,0	29916,0	168,7
Чистая прибыль (убыток), тыс.руб.	191218,0	241753,0	50535,0	126,43
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	10,1	9,8	-0,3	97,03

Управленческий анализ

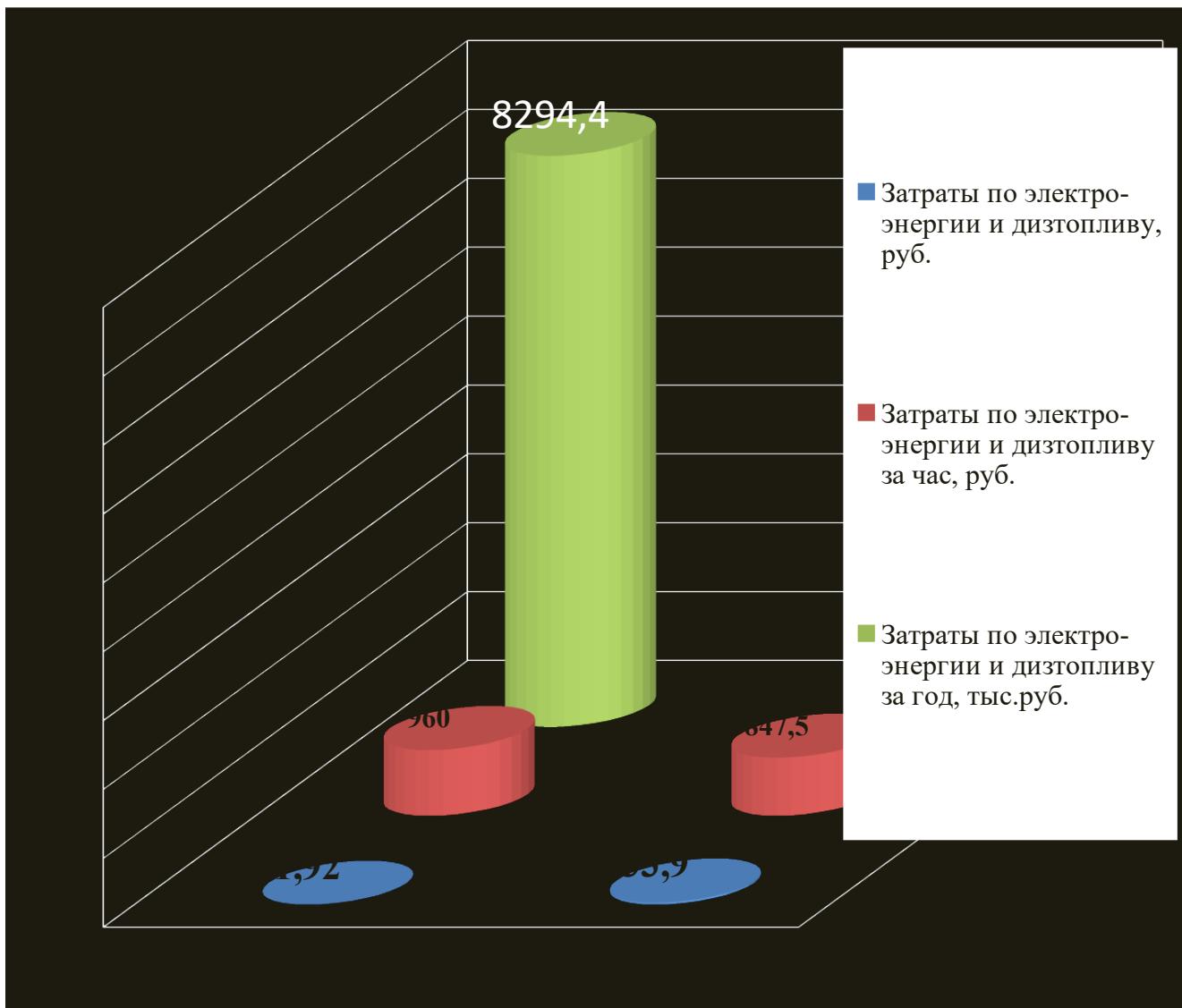
Показатели	Фактически		Отклонение	Темп роста, %
	2015	2016		

Объем товарной продукции, тыс.руб.	1891178,0	2457513,0	566335,0	129,9
Материальные затраты на производство и продажу продукции, тыс.руб.	482621,0	525864,0	43243,0	109,0
Материалоотдача, руб.	3,92	4,67	0,75	119,1
Среднесписочная численность рабочих, всего человек	833,0	854,0	21,0	102,52
В том числе, работников основного производства, человек	810,0	842,0	32,0	103,95
Удельный вес работников основного производства в среднесписочной численности рабочих, %	97,24	98,59	1,35	X
Производительность труда одного рабочего, тыс.руб.	2270,32	2877,65	607,33	126,75
Расходы на оплату труда, тыс.руб.	283339,0	312927,0	29588,0	110,44
Среднемесячная заработная плата одного работника, руб.	28345,0	30535,0	2190,0	7,73
Фондоотдача, руб.	6,38	6,19	-0,19	97,02
Комплексный показатель эффективности хозяйствования, %	X	X	X	114,29

Анализ оборудования по техническим характеристикам



Анализ материально - технических расходов



Сравнительный анализ затрат предприятия по внедрению нового оборудования

Подразделение	2016 год	Прогнозируем	Отклонение
---------------	----------	--------------	------------

		ый 2017 год	Сумма,руб.	%
Добыча руды открытая, руб.	14163637,2	11665226,1	-2498411,1	-1,7
в том числе:				
Амортизация, руб.	800000,0	960000,0	160000,0	20,0
Материальные затраты, руб.	8294400,0	7322400,0	-972000,0	-11,7
Оплата труда (косвенные расходы), руб.	840000,0	840000,0	0	0
Оплата труда (прямые расходы), руб.	2952000,0	1692000,0	-1260000,0	-42,7
Специальная одежда, руб.	12000,00	6000,0	-6000,0	-50,0
Страховые взносы в ПФ, ФФОМС, ФСС (косвенные), руб.	252000,0	252000,0	0	0
Страховые взносы в ПФ, ФМС, ФСС (прямые), руб.	885600,0	507600,0	-378000,00	-42,7
ФСС НС (косвенные) руб.	28274,06	28274,06	0	0
ФСС НС (прямые), руб.	99363,14	56952,04	-42411,1	-42,7

Анализ динамики результатов финансовой деятельности предприятия

Показатели	2016	Прогнозируемый 2017	Отклонение	
			Сумма, тыс.руб.	%
Выручка от продаж продукции, работ, услуг, тыс.руб.	1218062,88	1522686,00	304515,72	25,0

Затраты на производство и продажу продукции, работ, тыс.руб.	14163,63	11665,22	-2498,41	-17,6
Средний уровень затрат, %	1,16	0,77	-0,39	-
Прибыль от продаж, тыс.руб.	120389,9	151102,07	30712,15	25,5
Рентабельность продаж по прибыли от продаж, %	9,88	9,92	0,04	-
Текущий налог на прибыль, тыс.руб.	240,77	302,20	61,42	26,8
Чистая прибыль (убыток), тыс.руб.	963119,39	1208816,62	245697,23	25,5
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	7,91	7,93	0,02	-

ПОСЛЕДНИЙ ЛИСТ

ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ

Квалификационная работа выполнена мной самостоятельно. Используемые в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в 1 экземплярах.

Список используемых источников 25 наименований.

Один экземпляр сдан на кафедру.

« » 2017 г.

дата

(подпись)

О. Н. Филиппова

(Ф.И.О.)